

Verzeichnis der akkreditierten Coaches

## Coaching in der Vorgründungsphase



## Inhalt

<b>Coaching in der Vorgründungsphase.....</b>	<b>3</b>
Nicole Aßmann-Rimpau.....	4
Birgit Baum .....	5
Gabriele Bergmann.....	6
Gisela Enders .....	7
Britta Fechner .....	8
Sonia Flöckemeier.....	9
Brigitte Gelbke .....	10
Ute Großmann .....	11
Peter Haas.....	12
Michael Häfelinger .....	13
Margitta Heinecke .....	14
Karin Kirschner.....	15
Elisabeth Klee .....	16
Eberhard Mutscheller .....	17
Jutta Overmann .....	18
Ulrich Pinkert .....	19
Maximilian Pöpl .....	20
Cetin Sahin .....	21
Marco Teschner .....	23
Harald von Trotha.....	24
Stefan Wahl .....	25
Schifra Marina Wittkopp .....	26
<b>Impressum .....</b>	<b>27</b>

## Coaching in der Vorgründungsphase

Nach einer Coachingempfehlung im Auswahlverfahren, die nach einem viertägigen Assessment von einem Assessment Center ausgesprochen wird, kann ein Coaching im Umfang von maximal 30 Stunden beauftragt werden.

Coachingleistungen können nur durch Coaches erbracht werden, die im Rahmen eines Interessenbekundungsverfahrens ausgewählt wurden und bei der zgs consult GmbH gelistet sind.

Zu den Coachingleistungen zählen vor allem die Entwicklung und Umsetzung von Gründungskonzepten vor der Gründung. Behandelt werden unter anderem Themen wie

- Produktentwicklung
- Identifizierung des Kundenkreises
- Entwicklung von Marketing- und Preisstrategien
- begleitende Kompetenzentwicklung der „Unternehmerpersönlichkeit“

Die im Programm tätigen Coaches stellen wir Ihnen in diesem Dokument mit ihren jeweiligen Tätigkeitsschwerpunkten vor.

Mehr Informationen zum Programm Coaching in der Vorgründungsphase finden Sie im Internet auf den Seiten der [zgs consult GmbH](#).



**Nicole Aßmann-Rimpau**

info@unternehmungslust.berlin

Mobil: 0173 / 6218266

[www.unternehmungslust.berlin](http://www.unternehmungslust.berlin)

### **Marketing, Positionierung, Gründerpersönlichkeit**

#### **Spezialisierung:**

Marketing, Speziell Positionierung unter Einbeziehung der Gründerpersönlichkeit; Außerdem: Meine spezielle Leidenschaft und Kompetenz ist das Thema „Positionierung durch Begeisterung“. Ausgangspunkt für die Erarbeitung Ihrer Positionierung sind Sie und das, was Sie begeistert. Gemeinsam formen und verfeinern wir Ihre Geschäftsidee, finden Ihre Kunden und schreiben – auf Wunsch – einen Businessplan.

#### **Branchen:**

Dienstleistungsbranche, Kreativbranche, Gesundheit, Wellness und Sport

#### **Profil:**

Nicole Aßmann-Rimpau ist seit 10 Jahren Coach und Beraterin im Existenzgründungsbereich. Sie war Key Accounterin, hat ein BWL-Studium, eine Coachingausbildung und eine handwerkliche Ausbildung abgeschlossen.

Persönlich wichtig ist ihr, Ihre Begeisterung in professionelle Bahnen zu lenken, dabei sind ihr Wertschätzung, Vertrauen, Empathie, Kreativität, Leichtigkeit, Spaß, Weiterentwicklung und Respekt sehr wichtig. Mit ihr erarbeiten Sie Ihr individuelles Businessmodell, damit Sie Lust haben, jeden Morgen dafür aufzustehen!



### **Birgit Baum**

Diplom-Ingenieurin für betriebliche  
Planung und Koordination  
anfrage@baum-  
unternehmensberatung.de

Telefon: 030 / 40301267

[www.baum-  
unternehmensberatung.de](http://www.baum-<br/>unternehmensberatung.de)

### **Businessplan, Finanzierung/Fördermittel, Controlling**

#### **Spezialisierung:**

Businessplan, Finanzierung/Fördermittel, Controlling; Außerdem: strategische und operative Unternehmensplanung, Erstellung bankentauglicher Businesspläne, Begleitung/Vorbereitung von Bankgesprächen, Nachfolge, Organisation

#### **Branchen:**

Dienstleistungen, Technologie / IT, Kreativwirtschaft (Multimedia, Medien, Verlage, Mode, Design, Kunst und Kultur)

#### **Profil:**

Birgit Baum ist seit über 12 Jahren als Gründungs- und Unternehmensberaterin tätig. Ihre analytische und empathische Herangehensweise, ermöglicht es ihr, sich in eine Vielzahl von unterschiedlichen Branchen, Geschäftsideen und betrieblichen Prozessen einzudenken. Sie diskutiert dabei mit Ihnen persönliche, kaufmännisch-betriebswirtschaftliche und ggf. technische Aspekte Ihrer Gründungsidee. Dabei geht es immer darum, in einem praxisnahen Beratungsansatz die Persönlichkeit der Gründerin oder des Gründers optimal und ganzheitlich zu berücksichtigen - mit all ihren Stärken und Schwächen.

Birgit Baum ist u. a. VDG-qualitätstestiertere Gründungsberaterin, gelistete KfW- (ehem. Gründercoaching Deutschland) und BAFA-Beraterin sowie Beraterin/Jurorin beim Businessplanwettbewerb Berlin-Brandenburg.



### Gabriele Bergmann

Diplom-Medienberaterin mit Vertiefung  
BWL/ Marketing/ Personal  
info@bu-bergmann.de

Telefon: 030 / 62738906

[www.bu-bergmann.de](http://www.bu-bergmann.de)

### Entwicklung Businessplan / Finanzierungsplanung, Marketing, Unternehmerperson

#### Spezialisierung:

Entwicklung Businessplan / Finanzierungsplanung, Marketing, Unternehmerperson; Außerdem: Sehr gute theoretische und praktische Kenntnisse bei der Förderung aus ALG I und II (Agentur für Arbeit und Jobcenter)

#### Branchen:

Handel, Gastronomie, Kultur, sonstige Dienstleistungen

#### Sprachen:

Deutsch, Englisch

#### Profil:

Gabriele Bergmann ist seit 12 Jahren Beraterin im Bereich Gründung und Wachstum in verschiedenen Branchen und allgemein den freien Berufen; NLP Master u. Business Coach, Mitglied im Bund der Steuerzahler e. V., Trainerversorgung e. V., Kooperationspartnerin der Gründerinnenzentrale Berlin, Mitarbeit in weiteren verschiedenen Projekten (u. a. zu „Gründung mit Migrationshintergrund“), Lehrbeauftragte im Bereich integrative Lösungen betriebswirtschaftlicher Fragestellungen für Gründungen / Gender; anerkannt u. gelistet bei BAFA (Bundesamt für Wirtschaft und Ausfuhrkontrolle) und KfW (Kreditanstalt für Wiederaufbau).



### Gisela Enders

info@gisela-enders.de

Telefon: 030 / 12024940

[www.gisela-enders.de](http://www.gisela-enders.de)

### Marketing

#### **Spezialisierung:**

Marketing; Außerdem: Werbestrategie, Kundenansprache, Zielgruppenfestlegung, Guerilla-Marketing

#### **Branchen:**

Grafik, Design, Mode, Dienstleistungen, Handwerk

#### **Profil:**

Gisela Enders ist Coach und Trainerin mit einem Schwerpunkt im Bereich der Existenzgründung. Sie hat Coachingkenntnisse aus dem Bereich des integrativen Coachings, des NLPs sowie mit Wingwave und dem sozialen Panorama, letztere als Sonderstrategien bei Ängsten, Sorgen und Blockaden.



### Britta Fechner

b.fechner@vis-a-vis-cc.de

Telefon: 030 / 95602036

[www.vis-a-vis-cc.de](http://www.vis-a-vis-cc.de)

### Businessplanung, Marketing und Vertrieb, Finanzierung, Persönlichkeit

#### Spezialisierung:

Businessplanung, Marketing und Vertrieb, Finanzplanung und Finanzierung; Außerdem: Unternehmensstrategie, Positionierung und Profilschärfung, Zielgruppen, Kundennutzen, Akquise und Formen der Kundenansprache, Stärken/Schwächen – Chancen/Risiken-Analyse, Stärkung der Unternehmerpersönlichkeit, Überwindung von Blockaden und Optimierung des eigenen unternehmerischen Auftretens

#### Branchen:

Kreativwirtschaft (Mode/Design, Kunst/Kultur, Werbung/Medien, Verlage, Architektur); Gesundheit und Soziales; qualifizierte Dienstleistungen (Bildung, Beratung, Therapie)

#### Profil:

Britta Fechner ist Coach und Beraterin, u. a. im Bereich Existenzgründung (auch aus der Arbeitslosigkeit). Sie verfügt über eine kaufmännische Ausbildung in einem Industrieunternehmen, ist studierte Betriebswirtin und Fachfrau für Marketing und Kommunikation.

Frau Fechner unterstützt Sie praxis- und ergebnisorientiert bei betriebswirtschaftlichen, organisatorischen und persönlichen Fragestellungen. Sie begleitet Sie u. a. bei der Businessplanerstellung, der Entwicklung Ihrer Marketingstrategie sowie der Finanzplanung – individuell auf Ihre Situation und Ihr Vorhaben zugeschnitten.





**Sonia Flöckemeier**

sonia@floeckemeier.de

Telefon: 030 / 8267172

Mobil: 0177 / 8032699

[www.floeckemeier.de](http://www.floeckemeier.de)

## Businesskonzept und Finanzierung

### Spezialisierung:

Businesskonzept, Finanzierung; Außerdem: Geschäftsmodell, Positionierung, Zielgruppenanalyse, Controlling, Businessplanerstellung, Stärkung der Unternehmerpersönlichkeit

### Branchen:

Gastronomie, (Lebensmittel-) Einzelhandel, Kreativbranche (Schwerpunkt Mode und Kultur), Wellness und Sport, Dienstleistungen

### Profil:

Die Basis der Coachings von Sonia Flöckemeier besteht aus drei Erkenntnissen: Unternehmer brauchen Ziele. Ziele brauchen Klarheit. Klarheit entsteht durch intensives Beleuchten von Chancen, Bedürfnissen und Stärken. In ihrem Coaching möchte sie Menschen beraten und begleiten, die sich beruflich verändern wollen.

Veränderungen erfordern Mut, das ist jedem bekannt. In diesem besonderen Prozess möchte Sonia Flöckemeier sie strategisch unterstützen, bestärken und Lösungen an die Hand geben. Unter dieser Prämisse betreut sie seit 2003 Unternehmen und Einzelpersonen als selbstständige Unternehmensberaterin und Coach. Sie ist nach VDG testierte Gründungsberaterin und zertifizierte systemische Coach und hat bisher mehr als 300 Gründerinnen und Gründer auf dem Weg in die Selbständigkeit unterstützt..



### **Brigitte Gelbke**

info@taurus-konzept.de

Telefon: 030 / 65762702

Mobil: 0177 / 6545340

[www.taurus-konzept.de](http://www.taurus-konzept.de)

### **Businessplan, Finanzierung und Fördermittel**

#### **Spezialisierung:**

Unternehmenskonzepte, Finanzierung, Fördermittel, Controlling, Nachfolgeregelung, Unternehmensorganisation, Personalpolitik, Zeitmanagement, Bankgespräche,

#### **Branchen:**

Dienstleistung und Handwerk, technisch geprägte Unternehmen (Bauwesen, Elektronik, Elektrotechnik, Freie Berufe (technisch und kreativ) Einzelhandel, Gastronomie, Gesundheit

#### **Profil:**

Brigitte Gelbke ist seit zwölf Jahren als Beraterin für Existenzgründer, klein- und mittelständische Betriebe tätig. Als Beraterin und Coach ist sie gelistet bei der KfW und dem BAFA, sowie zugelassen als Coach im Coaching Bonus Programm der IBB für technisch / technologische Projekte und für Nachfolgeregelungen und seit 2012 zertifiziert nach DIN EN ISO 9001:2008. Es gibt Ideen ohne Geld und Geld ohne Ideen – beides bringt sie zusammen.



**Ute Großmann**

ug-mpr@ipn.de

Telefon: 030 / 206073915

[www.mpr-unternehmensberatung.de](http://www.mpr-unternehmensberatung.de)

### **Akquise und Vertrieb**

#### **Spezialisierung:**

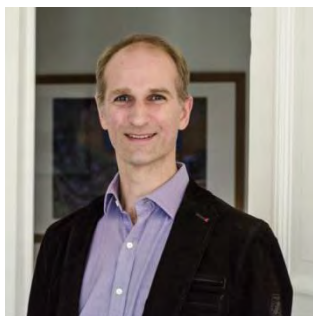
Akquise und Vertrieb, Analysen und Konzepte zur Markterschließung, Erfassen des Kundennutzens

#### **Branchen:**

Gesundheit, Wellness, Sport, Werbung, Grafik, Design, Handwerk

#### **Profil:**

Ute Großmann ist seit 18 Jahren Beraterin und systemische Beraterin. Motto: „Als ausgebildete Volkswirtin habe ich auch die Zahlen im Griff. Dabei spielt CSR (Corporate Social Responsibility) im Unternehmen eine nicht mehr weg zu denkende Rolle, vor allem auch bei Gründungsideen.“



### Peter Haas

Coach für Unternehmen in  
Bewegung  
haas@phaas.de

Telefon: 030 / 68810238  
Mobil: 0174 / 3094261

[www.unternehmensbeweglichkeit.de](http://www.unternehmensbeweglichkeit.de)

## Marketing und Vertrieb

### Spezialisierung:

Marketing und Vertrieb; Außerdem: Geschäftsmodell, Alleinstellung, Kundendefinition, Nutzenargumentation, persönlichkeitsorientiertes Marketing, Marketingstrategie, Controlling/Finanzplanung

### Branchen:

Internet, Software, Apps, IT-Support, Multimedia, Gesundheit, Wellness, Sport, Energie, Umwelt; Dienstleistung und Handel

### Profil:

Als „Coach für Unternehmen in Bewegung“ fokussiert Peter Haas auf die Positionierung von Unternehmen, auf deren Wachstumsstrategien und die persönliche Motivation, die Unternehmensziele zu erreichen. Er ist Diplom-Wirtschaftsingenieur, Integraler Business Coach und nutzt viele weitere Coaching- und Beratungsweiterbildungen, um sich und seine Kernkompetenzen weiterzuentwickeln. Er kann Sie effektiv unterstützen gut aufgestellt zu gründen und zu wachsen.

Seit 1999 hat er mehrere Startups in intensiven Phasen vom Stand Null an operativ aufgebaut. Hierzu gehören verantwortlich geführte Abteilungen wie Customer Service, Controlling und Netznutzung / Operation. Daher kennt er wirkungsvolle Aufstellungen – und typische Fallstricke und Fehler, die viele Gründer/innen machen. Er kann Ihnen mit Herz und Verstand helfen, sich besser vorzubereiten und mit Freude Ihr Unternehmen aufzubauen.



### Michael Häfelinger

[kontakt@haefelinger.de](mailto:kontakt@haefelinger.de)

Telefon: 030 / 29770393

[www.haefelinger.de](http://www.haefelinger.de)

## Marketing und Persönlichkeitsentwicklung

### Spezialisierung:

Positionierung, Marketing, Kommunikation, Persönlichkeits- und Teamentwicklung; Außerdem: Alleinstellungsmerkmal (USP), Marke, Außendarstellung, Internet-Auftritt, Kundennutzen, Markteintritt, Akquise, Unternehmerpersönlichkeit, Zusammenarbeit

### Branchen:

Kreativbranche, Soziales und Gesundheit, Wirtschaft und Technik, Ingenieurs- und Naturwissenschaften

### Profil:

Michael Häfelinger ist zertifizierter Existenzgründungsberater mit Erfahrung von rund 200 beratenen Gründungen. Er entwickelt die Geschäftsidee vom Markt her. Ziel ist es, dass die Gecoachten als ernst zu nehmende Unternehmer/innen ihr Unternehmen und ihre Produkte oder Dienstleistungen erfolgreich am Markt platzieren. Die das Coaching leitende Frage ist deshalb: „Wie komme ich als Unternehmer/in auf den Markt?“. Daraus leitet er gemeinsam mit den Gründern die anderen Erfordernisse beim Unternehmensaufbau wie Produktion, Organisation und Finanzierung ab.

Die zweite Spezialisierung liegt im Bereich Persönlichkeit und Teamaufbau. Dazu gehört die Stärkung der Gründer in den unternehmerischen Fähigkeiten und der Unternehmer-Persönlichkeit sowie Teamaufbau, -entwicklung und -kommunikation.



### Margitta Heinecke

info@existentia-berlin.de

Telefon: 030 / 88667774

[www.existentia-berlin.de](http://www.existentia-berlin.de)

### Marketing und Vertrieb

#### Spezialisierung:

Onlinemarketing, Selfmarketing und Social Media; Außerdem: Crowdfunding und Crowdfunding, Businessplan und Marktforschung, Internetrecht und Recht Onlineshop, Verkaufen und Vertrieb, Verhandeln und Neukundenakquisition, Selfmarketing und Networking, Zeitmanagement und Freie Rede mit Videotraining

#### Branchen:

Freiberufler, Künstler, Gewerbetreibende, Gastronomie, Verlage

#### Profil:

Margitta Heinecke ist zertifizierter Businesscoach und KfW-Beraterin mit 472 Referenzen, Coach im Gründercoaching Deutschland (GCD) und BAFA-Beraterin.

Margitta Heinecke ist seit über 30 Jahren selbstständig. Sie war zunächst Inhaberin einer Altbierkneipe, arbeitete dann als freie Journalistin und Autorin, führte einen Verlag und gab eine Zeitschrift heraus. Sie war Dozentin und Trainerin und ist noch heute ehrenamtliche Richter. Existencia wurde 2004 gegründet und hat die Geschäftszweige Existenzgründerberatung, Durchführung von Existenzgründerseminaren und Arbeitsvermittlung. Hauptunternehmenssitz ist Berlin, eine Zweigstelle befindet sich in Dresden. **Motto:** Geht nicht gibt's nicht. Alles ist möglich.



### **Karin Kirschner**

info@kirschner-berlin.de

Telefon: 030 / 68810404

[www.kirschner-berlin.de](http://www.kirschner-berlin.de)

### **Konzept und Strategie**

#### **Spezialisierung:**

Konzept und Strategie; Außerdem: Erstellung Businessplan, strategische Aufstellung des Unternehmens, Finanzplanung, Verhandlungsführung, unternehmerische Persönlichkeit.

#### **Branchen:**

Gesundheit, Kunst, Kultur, qualifizierte Dienstleistungen, Handwerk

#### **Profil:**

Karin Kirschner ist seit 13 Jahren in Berlin als freiberufliche Unternehmensberaterin und Coach tätig. Als Kooperationspartnerin der Gründerinnenzentrale und des Bildungs- und Beratungszentrums für Frauen – Raupe und Schmetterling e.V. hat sie sich auf besondere Aspekte der weiblichen Herangehensweise bei Existenzgründungen spezialisiert. Sie gilt als Expertin darin, knifflige sozialversicherungs- und steuerrechtliche Aspekte in die Gründungsplanung einzubeziehen.

Jede Existenzgründung erfordert eine neue Orientierung und persönliche Ausrichtung der gründenden Person. Das individuelle Coaching unterstützt und begleitet bei der Weiterentwicklung der Geschäftsidee zum Businesskonzept und bei den zu treffenden Entscheidungen. Ihre Kunden schätzen die Mischung aus Inspiration und Motivation und die Fähigkeit, betriebswirtschaftliches Denken als lustvollen Bestandteil eines Geschäftsplans zu vermitteln.



### Elisabeth Klee

Diplom-Kauffrau, MBA

klee@instop.de

Telefon: 030 / 66931593

[www.instop.de](http://www.instop.de)  
[www.existenzgruendung-berlin.info](http://www.existenzgruendung-berlin.info)

### Marketing

### Keine Terminvergabe bis März 2019

#### Spezialisierung:

Konzeption und Umsetzung von Geschäftsideen, Marketingstrategien; Außerdem: Online-Marketing, Optimierung Website-/Shop, Social Media, strategische Zielgruppenkommunikation, Branding.

#### Branchen:

Werbung-Graphik-Design, Verlagswesen, Kreativwirtschaft, sonstige Dienstleistungen, Gesundheit/Wellness/Sport, Gastronomie

#### Profil:

Im Vorgründungscoaching fokussiert Elisabeth Klee den Aufbau des optimalen Geschäftskonzepts und die Grundlagen für dessen Realisierung.

Langjährige Erfahrung und kontinuierliche Weiterbildung stellen in ihrem Coaching u. a. den Markenaufbau und online-basierte Marketing-Strategien in den Mittelpunkt. Die eigene Unternehmens-Website und Social Media sind heute in vielen Branchen die effektivste Ansprache für den Aufbau eines Kundenstammes und die schnelle Erreichung der Tragfähigkeit.





### **Eberhard Mutscheller**

em-mpr@ipn.de

Telefon: 030 / 206073914

[www.mpr-unternehmensberatung.de](http://www.mpr-unternehmensberatung.de)

### **Businessplan und Finanzierung**

#### **Spezialisierung:**

Finanzierung, Businessplan; Außerdem: Vorbereitung Bankunterlagen und Bankgespräche, strategische Planung, Standortanalysen, Nachfolge, Businessplan, App/mobile Seiten

#### **Branchen:**

Einzel-Großhandel, Gastronomie und Beherbergung, Dienstleistungen aller Art

#### **Profil:**

Eberhard Mutscheller hat 20 Jahre Erfahrung als Coach und Gründungsberater. Motto: "Aus Gründerinnen und Gründern mache ich Unternehmerinnen und Unternehmer!"



### Jutta Overmann

bbu consult  
info@bbu-consult.de  
Telefon: 030 / 54714739

[www.bbu-consult.de](http://www.bbu-consult.de)

### Marketing, Strategieentwicklung und unternehmerische Kompetenzen

#### Spezialisierung:

Marketing, Strategieentwicklung und unternehmerische Kompetenzen; Außerdem: Gründen im sozialen Bereich, Schaffung von Strukturen sowie Arbeitsorganisation, Teamgründung

#### Branchen:

Dienstleistungen, Soziales, Gesundheit und Bildung, Frauen, Verlagswesen und Medien

#### Profil:

Seit über 10 Jahren berät, coacht und trainiert Jutta Overmann mit ihrem prozess- und praxisorientierten Ansatz Unternehmer/innen und Existenzgründer/innen. Seit vielen Jahren arbeitet sie erfolgreich in den Bereichen Marktorientierung, Kundengewinnung und -bindung, Profilschärfung sowie strategische Unternehmensentwicklungen.

Neben ihrer Tätigkeit als Unternehmensberaterin und Coach führt sie Workshops und Seminare an Hochschulen durch. Seit 2007 ist sie in der KfW-Berater/innen-Datenbank im Rahmen des Gründercoaching Deutschland gelistet und seit zehn Jahren Kooperationspartnerin der Gründerinnenzentrale.



### Ulrich Pinkert

info@update-coach.de

Mobil: 0179 / 2010239

[www.update-coach.de](http://www.update-coach.de)

### Neuromarketing und Finanzierung

#### Spezialisierung:

Neuro-Marketing und Finanzierung von Antrag bis zur schnellen Auszahlung; Außerdem: „Mental geht vor Funktional“, Persönlichkeitscoaching, Präsentation, Marketingstrategien

#### Branchen:

Kreativwirtschaft, Handwerk, verarbeitendes Gewerbe

#### Profil:

Ulrich Pinkert ist studierter Maschinenbauer, TU Dresden (Dipl.-Ing.), seit 1991 Unternehmensberater, seit 1996 Unternehmenssanierung, seit 1998 Krisenprävention, seit 2003 Nachfolgeregelung, seit 2006 Gründungsberatung.

Seine Hobbys sind Politik, Wandern und Pflanzen.



### Maximilian Pöppel

Diplom- Betriebswirt,  
Hotel & Restaurantmeister  
kontakt@maxpoepl.de

Telefon: 030 / 24723346

[www.maxpoepl.de](http://www.maxpoepl.de)

### Businessplanentwicklung, Entwicklung der Unternehmensstrategie, Marketingstrategie

#### Spezialisierung:

Businessplanentwicklung (v. a. Rentabilitäts- und Liquiditätsrechnung),  
Entwicklung der Unternehmensstrategie, Marketingstrategie

#### Branchen:

Gastronomie, Hotellerie, Einzelhandel

#### Profil:

Maximilian Pöppel versteht sich als Praktiker. Er redet nicht um den Brei herum, kommuniziert direkt, offen und sofort. Sie erhalten von ihm eine professionelle Einschätzung über die Stärken und Schwächen Ihres geplanten Unternehmens. Die langjährige Führungserfahrung in unterschiedlichen Funktionen von Gastronomie und Hotellerie macht Maximilian Pöppel seit mehr als 15 Jahren zu einem fachkompetenten Ansprechpartner.



### Cetin Sahin

Diplom-Ökonom  
info@sahin-beratung.de

Telefon: 030 /25043658  
Mobil: 0176 / 48597088

[www.sahin-beratung.de](http://www.sahin-beratung.de)

### Businessplanentwicklung und Finanzierung

#### Spezialisierung:

Businessplanentwicklung, Finanzierungslösungen, Marketing, formale Grundlagen; Außerdem: Präzisierung von Kundennutzen, Marketingstrategien, Optimierung von Unterlagen für JobCenter und andere Institutionen.

#### Branchen:

Einzelhandel, Gastronomie, Werbung/Marketing

#### Sprachen:

englisch, türkisch

#### Profil:

Cetin Sahin ist seit ca. 10 Jahren als Unternehmensberater tätig und hat mehr als 400 Gründungen begleitet. Er ist Aufsichtsratsmitglied bei der TDU (Türkisch-Deutsche Unternehmervereinigung) und Gesellschafter beim Zentrum für Selbständigkeit (SEGUD). Als Coach gelistet ist er bei der Kreditanstalt für Wiederaufbau (KfW), dem RKW Rationalisierungs- u. Innovationszentrum der Deutschen Wirtschaft und beim Bundesamt für Wirtschaft und Ausfuhrkontrolle (BAFA). Zudem ist er LONEX testiert (Lokales Netzwerk Existenzgründungsförderung).



## Marco Teschner

coach@marco-teschner.de

Telefon: 030 / 47301381

[www.marco-teschner.de](http://www.marco-teschner.de)

### Unternehmensführung und Persönlichkeit

#### Spezialisierung:

Geschäftsidee in Struktur bringen, Stärken-Schwächen-Analyse, Unternehmerpersönlichkeit entwickeln, Geschäftsmodell entwickeln, Businessplanentwicklung, Einführung in die Buchführung zum Selbsterstellen und Verstehen

#### Branchen:

Dienstleistungen, Handwerk, Einzelhandel

#### Profil:

Seit 1997 begleitet Marco Teschner Gründer bei der Entwicklung ihres Geschäftsmodells und unterstützt sie bei der Erstellung ihres Businessplans als Instrument für die Beantragung von Fördermitteln als auch als Kontrollinstrument für den permanenten Soll-Ist-Abgleich in der Startphase und darüber hinaus. Er ist nicht nur Kaufmann und Steuerprofi, sondern auch Coach. Unternehmensführung geht über die Zahlen-Daten-Fakten hinaus, worauf sein Coaching-Paket für Gründer und Startups die Persönlichkeit als zentrale Komponente in den Fokus rückt. Der Gründer wird an die Wahrnehmung als Chef und Unternehmer authentisch herangeführt. Als gelisteter Unternehmensberater beim Bundesamt für Wirtschaft und Ausfuhrkontrolle (BAFA) und autorisierter Prozessberater für das Projekt „unternehmensWert: Mensch“ steht er jungen als auch schon länger bestehenden Unternehmern begleitend zur Seite.



**Harald von Trotha**

harald@trotha-coaching.de

Telefon: 030 / 81488952

[www.trotha-coaching.de](http://www.trotha-coaching.de)

**Finanzierung und Marketing**

**Spezialisierung:**

Finanzierung, Marketing / Vertrieb, Organisation, Recht; Übernahme, Teamgründung; Außerdem: Planung, Fördermittel, Bank, Geschäftsmodell, Werbung

**Branchen:**

Dienstleistung, Handel, Online Business, Kreativwirtschaft, Produktion

**Profil:**

Harald von Trotha hat bald 20 Jahre Erfahrung mit Gründungen und ist ein erfahrener Kaufmann mit viel praktischem Wissen. Außerdem ist er zertifizierter Mediator für Wirtschaft.



## Stefan Wahl

gruendungsberatung@gmail.com

Telefon: 030 / 82309745

### Preiskalkulation, Finanzplanung, Finanzierung

#### Spezialisierung:

Preiskalkulation, Finanzplanung, Finanzierung, Business Model Canvas; Außerdem: Geschäftsmodellentwicklung, Anpassung Businessplan für Bankfinanzierung

#### Branchen:

Freiberufler, Therapieberufe, Wellness, Gastronomie, Handwerk

#### Profil:

Seit 13 Jahren arbeitet Stefan Wahl vorrangig mit Gründer/innen, die aus der Arbeitslosigkeit gründen möchten. Wichtig ist ihm, Hilfe zur Selbsthilfe anzubieten, persönliche Stärken und Motivationen zu erkennen und Risiken von Vorhaben offen zu besprechen, um passende Lösungen und mögliche Alternativstrategien zu entwickeln. Arbeitsfeld ist spezialisierend die Beschreibung und Konkretisierung des Leistungsangebots und Identifizierung von Kunden-/Zielgruppen passend zu Vorhaben und Gründer/in. Verbindung von Strukturierungsmodellen wie Business Model Canvas mit der Business-/Geschäftsplanung. Entwicklung von Kalkulationsmodellen in Leistungsberechnung, Darstellung in Finanzplanungen. Gestaltung der Unternehmensdarstellungen für Finanzierer. Es bestehen gute Kenntnisse der Fördermöglichkeiten und -politiken von Arbeitsagentur und Jobcentern sowie mehrerer Förderprogramme für Gründer/innen zur Unternehmensfinanzierung. Listungen bei KfW (Kreditanstalt für Wiederaufbau) und BAFA (Bundesamt für Wirtschaft und Ausfuhrkontrolle) als Gründungs-/Nachgründungsberater bestehen. Der Berater unterstützt bei Themen der Organisation der Buchführung und Vermittlung von steuerlichen Grundlagenkenntnissen zur unternehmerischen Selbstverwaltung und gegebenenfalls Kooperation mit einer steuerlichen Beratung.





### Schifra Marina Wittkopp

info@wittkopp.com

Telefon: 030 / 32703971

[www.wittkopp.com](http://www.wittkopp.com)

### Vertrieb und vertriebsorientiertes Marketing, Kundengespräche

#### Spezialisierung:

Vertrieb und vertriebsorientiertes Marketing; Außerdem: Neue Märkte erobern, Markteintrittsstrategie, Kunden- und Zielgruppen gewinnen, Vertriebsaufbau planen, Vertriebsstrategien und Vertriebsmaßnahmen entwickeln, Positionierung, USPs, Kundennutzen formulieren, Vertriebsprozesse optimieren, Kundengespräche und Verhandlungen führen, Elevator Pitch Präsentationen, Kunden mit Argumentation und Körpersprache überzeugen, Vorträge vor großen Gruppen halten

#### Branchen:

T. I. M. E. S. (Telekommunikation, Informationstechnologie, Multimedia, Entertainment, Sicherheit) sowie Handel und Dienstleistungen, technische Investitionsgüter

#### Profil:

Vertrieb ist die Leidenschaft und Stärke von Schifra Marina Wittkopp. Seit 2002 berät sie Unternehmen im Mittelstand, Selbständige sowie Gründer/innen. Ende der 1980er Jahre war sie Mitgründerin und -gesellschafterin eines IT- Start-Ups. Später baute sie für den größten europäischen Distributor das Fachhandelsnetz in den neuen Bundesländern auf. Ihre Kunden schätzen – neben der fachlichen Expertise – besonders ihre klare Sprache und Kommunikation sowie die Fähigkeit, die vielen Gedanken, Fragen und Aufgaben zu strukturieren und auf den Punkt zu bringen. Sie ist gut vernetzt und kann auf verschiedene Förderprogramme zugreifen. Das Coaching kann in deutscher und englischer Sprache stattfinden.

## Impressum

Erstellt von der

zgs consult GmbH  
Zentraleinheit Fördermanagement  
Bernburger Straße 27  
10963 Berlin

Tel.: 0049-30-69008514  
Fax: 0049-30-69008515

E-Mail: [office@zgs-consult.de](mailto:office@zgs-consult.de)  
Web: [www.zgs-consult.de](http://www.zgs-consult.de)

### **Geschäftsführer:**

Dr. Reiner Aster, Thomas Kieneke, Rainer Rodewald

Als Treuhänderin und beliehenes Unternehmen des Landes Berlin verwaltet und vergibt die zgs consult GmbH im Rahmen der Zentraleinheit Fördermanagement Mittel der Senatsverwaltung für Integration, Arbeit und Soziales und der Europäischen Union.

Senatsverwaltung  
für Integration, Arbeit  
und Soziales

