

VERZEICHNIS DER AKKREDITIERTEN COACHES

COACHING IN DER VORGRÜNDUNGSPHASE



Stand: 10.08 2026

Das Programm wird finanziert aus Mitteln der
Senatsverwaltung für Arbeit, Soziales, Gleich-
stellung, Integration, Vielfalt und Antidiskriminierung

BERLIN



Senatsverwaltung
für Arbeit, Soziales,
Gleichstellung, Integration,
Vielfalt und Antidiskriminierung

Verzeichnis der akkreditierten Coaches

Mit dem Förderprogramm Coaching in der Vorgründungsphase unterstützt die Senatsverwaltung für Arbeit, Soziales, Gleichstellung, Integration, Vielfalt und Antidiskriminierung angehende Gründer*innen im Vorfeld der Selbstständigkeit. Dadurch werden Gründungswillige bei der nachhaltigen Integration in den ersten Arbeitsmarkt im Rahmen einer wirtschaftlich selbstständigen Beschäftigung unterstützt. Vor Markteintritt werden gründungsrelevante Informationsdefizite verringert und individuelle Entscheidungskompetenzen verbessert, um die Risiken der Gründung zu minimieren.

Nach einer Coachingempfehlung im Auswahlverfahren, die nach einem viertägigen Assessment von einem Assessment Center ausgesprochen wird, kann ein Coaching im Umfang von maximal 30 Stunden beauftragt werden. Coachingleistungen können ausschließlich durch Coaches erbracht werden, die in diesem Verzeichnis gelistet sind. Die im Programm tätigen Coaches stellen wir Ihnen in diesem Dokument mit ihren jeweiligen Tätigkeitsschwerpunkten vor.

Erläuterung zur Sortierung

Die Profile sind – orientiert an den Kernkompetenzen der Coaches – vier inhaltlichen Bereichen zugeordnet:

- formale Grundlagen / Unternehmensaufbau / Strategie
- Marketing / Vertrieb
- Finanzierung / Betriebswirtschaftliche Grundlagen
- Unternehmer*innenpersönlichkeit/Kommunikation

In diesen Bereichen sind die Einträge jeweils alphabetisch sortiert.

Auswahl und Kontaktaufnahme

Ausgehend von den inhaltlichen Empfehlungen des Assessment Centers suchen Sie sich aus den genannten Coaches einen Coach aus. Sie können die Stunden auf bis zu drei Coaches verteilen, wenn Sie zu zwei oder drei unterschiedlichen Schwerpunkten arbeiten wollen.

Bei Interesse kontaktieren Sie den oder die gewünschten Coaches bitte telefonisch oder per E-Mail. Geben Sie dabei Ihr Anliegen und Ihre Kontaktdaten an sowie ggf. die Nummer des Zuwendungsbescheids an.

PROFILE DER COACHES

FORMALE GRUNDLAGEN / UNTERNEHMENSAUFBAU / STRATEGIE

Christian Feierabend	4
Birgit Heuser	5
Eberhardt Mutscheller	6
Maximilian Pöpl	7
Marco Teschner	8
Jacob Thomsen	9

MARKETING / VERTRIEB

Alexandra Barone	10
Ute Großmann	11
Peter Haas	12
Michael Häfelinger	13
Tatjana Klaus	14
Eva-Maria Loch	15
Aylin Mert	16
Ernst Neumeister	17
Almut Niessen	18
Jutta Overmann	19
Ina Rathfelder	20
Manuela Wieder	21
Schifra Marina Wittkopp	22

FINANZIERUNG / BETRIEBSWIRTSCHAFTLICHE GRUNDLAGEN

Gabriele Bergmann	23
Dr. Simone Bernet	24
Britta Fechner	25
Sonia Flöckemeier	26
Dr. Brigitte Freiburghaus	27
Brigitte Gelbke	28
Karin Kirschner	29
Gönül Nar	30
Ilona Orthwein	31
Sven Pioch	32
Harald von Trotha	33

UNTERNEHMER*INNENPERSÖNLICHKEIT/KOMMUNIKATION

Nicole Assmann-Rimpau	34
Sigrun Schön	35
Annette Stelter	36



CHRISTIAN FEIERABEND

Rechtsanwalt

✉ feierabend@fp-law.net

☎ 030 / 68078375

🌐 www.christian-feierabend.de
[/christian-feierabend-b854a78a/](https://www.christian-feierabend.de/christian-feierabend-b854a78a/)



WEITERE COACHINGBEREICHE: Schutz von IP und Know-How, Investor Readiness, Deal-flow, Haftungsfragen, rechtsgeschäftliches Handeln, rechtliche Aspekte der Unternehmensgründung, Gemeinnützige Unternehmungen.

BRANCHEN: Forschung und Entwicklung, E-Commerce, Chemie, & Rohstoffe, Energie & Umwelt, Konsum & FMCGIT, Kommunikation und Medien, Dienstleistungen, Bau

SPRACHEN: Deutsch, Englisch

PROFIL: Als Rechtsanwalt und Fachanwalt für Internationales Wirtschaftsrecht liegen meine fachlichen Schwerpunkte im Vertrags-, Vertriebs- und Gesellschaftsrecht, häufig auch mit internationalem Bezug.

Zu meinen Mandanten gehören neben etablierten, zumeist technologieorientierten mittelständischen Unternehmen aus den Bereichen Forschung, Informationstechnologie, Kommunikation, Handel und Produktion, auch junge Unternehmen und Start-Ups. In meiner Praxis begleite ich regelmäßig Gründer und Gründungsvorhaben in der Vorgründungsphase und während des praktischen Vollzugs der Gründung. Ich erlebe häufig Gründungsvorhaben, die unzureichend vorbereitet in den Gründungsprozess gehen. Die Folge sind oft fehlende oder schlecht ausgestaltete Funktionen und Prozesse, welche die weitere Entwicklung des Vorhabens nachhaltig beeinträchtigen können. Es ist mein Ziel als Coach, Gründer und Gründungsvorhaben auf Grundlage ihrer individuellen Bedürfnisse zielgerichtet zu unterstützen.

Meine Coachingschwerpunkte für Gründungsvorhaben umfassen u. a. folgende Themen: Unternehmens- und Handlungsformen im Geschäftsverkehr, Vorbereitung und Begleitung von Maßnahmen in der Kapitalakquise und Unternehmensfinanzierung (Investor Readiness und Dealflow), Haftungsfragen, Vertrieb, Schutz von Ideen und Know-How, Präsentation von Gründungsvorhaben, insbesondere zielgruppen- und erfolgsorientierte Gestaltung von Pitch-Decks. Ferner begleite ich gemeinnützige Vorhaben aus den Bereichen Forschung, Kunst und Bildung.



BIRGIT HEUSER

M.A. Marketing & Sales

✉ kontakt@birgitheuser.de

☎ 0172 / 3 96 46 34

🌐 www.birgitheuser.de



WEITERE COACHINGBEREICHE: Marketing, Vertrieb, KI-Consulting, Kommunikation, Nachhaltigkeit, systemisches Coaching

BRANCHEN: Kunst, Kultur & Events; produzierendes Gewerbe; Heilberufe; IT; Handel; Spiritualität

SPRACHEN: Deutsch, Englisch

PROFIL: „Gestalte deine Zukunft – werde selbstständig und lebe deine Vision!“

Ich freue mich, dass Sie den ersten Schritt in Richtung Ihrer unternehmerischen Zukunft wagen. Ein spannender Weg, auf dem ich Sie gerne begleite. Mit über 20 Jahren Erfahrung in der Begleitung von Existenzgründer*innen verfüge ich über einen reichen Schatz an Wissen und praktischen Einsichten.

Ich verstehe die Herausforderungen, vor denen Sie stehen, und weiß, wie wichtig es ist, von Anfang an die richtigen Weichen zu stellen. Meine Expertise erstreckt sich über verschiedene Bereiche:

1. Strategieentwicklung: Gemeinsam erarbeiten wir eine maßgeschneiderte Strategie, die Ihr Unternehmen zum Erfolg führt.
2. Marketing und Vertrieb: Ich helfe Ihnen, Ihre Zielgruppe zu identifizieren und effektive Wege zu finden, um diese zu erreichen.
3. Unternehmenspersönlichkeit: Wir entwickeln die einzigartige Persönlichkeit Ihres Unternehmens, die Sie von der Konkurrenz abhebt.
4. KI-Integration: Als KI-Consultant zeige ich Ihnen, wie Sie moderne Technologien nutzen können, um Ihr Geschäft zu optimieren.
5. Nachhaltigkeit: Mit meiner Erfahrung als Gesellschafterin in Nachhaltigkeitsunternehmen kann ich Sie auch in diesem zukunftsweisenden Bereich beraten.

Jedes Unternehmen ist einzigartig, genau wie jede Gründer*in. Deshalb steht bei meiner Beratung Ihre individuelle Vision im Mittelpunkt.



EBERHARDT MUTSCHELLER

M. A. Sozialwissenschaften

✉ mutschell@t-online.de

☎ 0171 / 3 74 94 01

🌐 www.key-coaching-berlin.de

🌐 /Mutscheller



📘 /Mutscheller

WEITERE COACHINGBEREICHE: Finanzierung, Gründung aus der Arbeitslosigkeit

BRANCHEN: Dienstleistung, Gastronomie, Handwerk, Produktion, Gesundheitswirtschaft

SPRACHEN: Deutsch, Englisch, Französisch

PROFIL: Ich bin seit über 30 Jahren Berater und habe seit der Zeit Erfahrungen in der Gründungsberatung, wie in der Beratung bestehender Unternehmen. Ich bin zertifizierter Gründungsberater nach dem LONEX Verfahren. Mein Motto lautet: „Förderung der Selbständigkeit auf allen Ebenen!“ Ich selbst war viele Jahre Geschäftsführer in verschiedensten Unternehmen der Sozial- und Biobranche und ich weiß, worauf es ankommt, wenn frau/man sein eigenes Unternehmen gründen will.

Meine Zielgruppenspezialisierung sind ALG I und ALG II BezieherInnen vorwiegend mit Migrationshintergrund. Über 50% meiner KundInnen haben einen Migrationshintergrund. Auf Grund meiner langjährigen Beratungserfahrung in QM-Gebieten des Programms der sozialen Stadt und seit vier Jahren im BIWQA Projekt der Wirtschaftsförderung des Bezirksamtes Neukölln, kenne ich die Lage von Gewerbetreibenden mit Migrationshintergrund.

Des weiteren unterstütze ich bei der Standortanalyse und Standortsuche.

Key Coaching Berlin „Aus Gründer*innen Unternehmer*innen machen!“



MAXIMILIAN PÖPL

Diplom-Betriebswirt

✉ kontakt@maxpoepl.de

☎ 030 / 24 72 33 47, 0151 / 11 58 85 48

🌐 www.maxpoepl.de



WEITERE COACHINGBEREICHE: Entwicklung des Geschäftskonzeptes (Businessplan), Finanzplanung (Rentabilität, Liquidität, Investitionsplanung, Finanzierung)

BRANCHEN: Gastronomie, Food & Beverage, Einzelhandel, Kultur- und Kreativwirtschaft

SPRACHEN: Deutsch, Englisch

PROFIL: Ich verstehe mich als Praktiker. Ich kommuniziere direkt, offen und sofort. Sie erhalten von mir eine professionelle Einschätzung über die Stärken und Schwächen Ihres geplanten Vorhabens. Bei der Standortanalyse (Recherche und Bewertung verschiedener Standortfaktoren) verfüge ich über langjährige Erfahrung, die dabei hilft, das geeignete Objekt realistisch einzuschätzen. Meine Erfahrungen in unterschiedlichen Funktionen von Gastronomie, Hotellerie und Einzelhandel machen mich seit mehr als 20 Jahren zu einem fachkompetenten Gründungscoach.



MARCO TESCHNER

- ✉ mail@marco-teschner.de
- ☎ 030 / 47 30 13 81
- 🌐 www.gruenden-berlin-brandenburg.de
- 🌐 /marco-teschner/
- 🌐 /UnternehmensberatungTeschner
- 📷
- 📺

WEITERE COACHINGBEREICHE: Unternehmenspersönlichkeit, Rechnungswesen und Onlinebuchhaltung.

BRANCHEN: Bauhandwerk, Einzelhandel, Fahrzeughandel, Steuerberatungen, Erwachsenenbildung

SPRACHEN: Deutsch

PROFIL: Seit 1997 begleitet Marco Teschner Gründer auf ihrem Weg zur erfolgreichen Unternehmensführung. Seine Coaching-Dienstleistungen umfassen die Entwicklung von Geschäftsmodellen und Vertriebsstrukturen sowie die schrittweise Erstellung individueller Businesspläne. Marco Teschner ist nicht nur ein versierter Kaufmann und Steuerprofi, sondern sieht sich vor allem als Coach, Wegbereiter und Ermöglicher.

Sein Ansatz geht über reine Zahlen-Daten-Fakten hinaus: Er führt Gründer authentisch an ihre Rolle als Chef und Unternehmer heran und fördert die Entwicklung einer starken Unternehmerpersönlichkeit. Dies gewährleistet eine ganzheitliche Vorbereitung auf die Führungsaufgaben und die Herausforderungen des Geschäftsalltags.

Die Expertise von Marco Teschner basiert auf umfassender gelebter Praxis. Als Geschäftsführer und Gesellschafter mehrerer Unternehmen – unter anderem im Bauhandwerk, Bildungssektor und Buchführungsservice – hat er Führungserfahrung mit Teams von bis zu 150 Mitarbeitern gesammelt. Diese praktische Erfahrung ermöglicht es ihm, realitätsnahe und praxisorientierte Ratschläge zu geben, die weit über theoretisches Wissen hinausgehen.

Marco Teschners Coaching-Stil verbindet betriebswirtschaftliche Beratung mit der Förderung mentaler Stärke. Seine Klienten profitieren nicht nur von fundiertem Know-how, sondern auch von seiner Fähigkeit, als Coach und Trainer für Führung und Kommunikation individuelle Potenziale zu erkennen und gezielt zu entwickeln.



JACOB THOMSEN

M.Sc.r International Business Administration

✉ mail@thomsen-beratung.de

📞 0176 / 45 79 05 30

🌐 www.thomsen-beratung.de

📺 /@jthomsen_berlin



📷 /jacob_thomsen_coaching



WEITERE COACHINGBEREICHE: Finanzierung, Businessplan, betriebswirtschaftliche Grundlagen

BRANCHEN: Digitale Geschäftsmodelle, Kreativbranche, Coaching und Beratung, Wellness und Tourismus u.v.a.m. (s. Website).

SPRACHEN: Deutsch, Englisch, Spanisch

PROFIL: Gründen ist tun! Aber wo anfangen? Als Gründungscoach helfe ich seit mehr als 10 Jahren beim mutigen Schritt in die Selbstständigkeit. Ich unterstütze dich sowohl bei persönlichen Themen, die mit der Gründung zusammenhängen, als auch bei steuerlichen und kaufmännischen Grundlagen. Dazu gehören u. a. Businessplan, Finanzplan, Rechtsformwahl, Pitchdeck, sowie die Klärung von Strategie, Zielgruppe und Alleinstellungsmerkmal.

Je nach Bedarf unterstütze ich gerne „hands-on“ – d. h. ich stehe dir aktiv zur Seite, steuere erprobte Vorlagen und Umsetzungsideen bei, unterstütze vor Ort bei Gesprächen und bin auch zwischen den Treffen per Whatsapp erreichbar.

Methodisch bin ich ein Fan vom Lean-Startup-Ansatz, der den Gründungsprozess als eine Serie durchdachter Experimente versteht, um schnell zu lernen, wie das Geschäftsmodell für dich, deine Kunden und dein Konto gut funktioniert. Aktuelle KI-Tools, mit denen ich täglich arbeite, haben diesen Prozess grundlegend verändert und gemeinsam erarbeiten wir im Coaching sinnvolle Nutzungsmöglichkeiten für dein Geschäftsmodell.

Für dein Gründungsvorhaben bringe ich meine Erfahrung aus mehr als 100 Gründungsprojekten ein, die ich begleitet habe. Ich bin Systemischer Business Coach (ECA-zertifizierte Ausbildung) und INQA-/BAFA-akkreditierter Unternehmensberater. Mehr Infos zu mir findest du auf meiner Website – ebenso wie einige Videos zu Gründungsthemen.

Es wäre mir eine Freude, dich bei deinem Gründungsvorhaben begleiten zu dürfen!



ALEXANDRA BARONE

Magistra Artium

✉ ab@medienbarone.de

☎ 0162 / 6068669

🌐 www.medienbarone.de / bottegarbarone.berlin

🌐 [/alexandra-barone](https://www.linkedin.com/company/alexandra-barone)



📌 [/bottegarbaroneberlin](https://www.facebook.com/bottegarbaroneberlin)

WEITERE COACHINGBEREICHE: Storytelling online/offline, Kommunikationsstrategie für verschiedene Stakeholder (wie rede ich mit Kunden, Banken, Behörden), Vorbereitung von Pitches.

BRANCHEN: Kreativwirtschaft, Gastronomie, Medien, sonstige Dienstleistungen

SPRACHEN: Deutsch, Englisch, Italienisch

PROFIL: Kommunikation gehört für mich zum täglichen Brot: Seit fast 30 Jahren arbeite ich als freie Journalistin für verschiedene Medien und Marketing-/Kommunikationsberaterin für Unternehmen aus Finanzwirtschaft, Mode, Gastronomie und Lifestyle.

Bevor ich mich als Kommunikations- und Marketingberaterin für kleine und mittlere Unternehmen und Gründer spezialisiert habe, arbeitete ich als Coach und Kreativautorin bei einer internationalen Unternehmensberatung.

Meine Kreativität und mein Wissen verdanke ich meiner breitgefächerten Erfahrung als Journalistin, Pressefrau und Marketing-Dozentin: Ich weiß eine spannende Geschichte zu erzählen und sie einem breiten Publikum mundgerecht zu bieten. Authentizität und Integrität gehören ebenso zu meinem Arbeits- und Lebenscredo wie die Liebe zur Kommunikation.

Gemeinsam mit Ihnen erarbeite ich individuelle Kommunikationsstrategien, damit Sie wissen, wie Sie Ihre Businessidee in einem Pitch oder bei einer Bank optimal kommunizieren und Ihre zukünftigen Kunden mit spannenden Marketing- Texten von Ihrem Produkt überzeugen können.



UTE GROSSMANN

Diplom-Volkswirtin

✉ grossmann@mpr-unternehmensberatung.de

☎ 030 / 2 06 07 39 15

🌐 www.mpr-unternehmensberatung.de

🌐 /utegroßmann-mpr/



WEITERE COACHINGBEREICHE: Finanzen, Businessplan, Organisation, Struktur, Produktentwicklung, persönliche Stärken.

BRANCHEN: Handwerk und Design, Dienstleistungen, Gesundheit

SPRACHEN: Deutsch

PROFIL: Als Volkswirtin und systemische Beraterin begleite ich seit über 20 Jahren Gründerinnen und Gründer auf dem Weg in die Selbständigkeit. Ich bin zertifizierte Organisationsberaterin und berate eine Vielzahl mittelständischer Unternehmen in Berlin. Mich begeistern neue und innovative Ideen. Gründungen im Team sind eine besondere Herausforderung und ich kann im Vorfeld der Gründung als systemische Beraterin die gemeinsame Konzeptentwicklung unterstützen.

In der Planungsphase müssen viele Themen bedacht werden. Ich helfe dabei, ihre vielen Fragen zu beantworten, damit einer erfolgreichen Gründung nichts mehr im Wege steht. Die besondere Herausforderung, Kundinnen zu finden, ist eine Aktivität, die schon in der Vorgründungsphase erprobt werden kann. Alle wichtigen Schritte dafür werden geplant und reflektiert.

Mut gehört zu jeder Gründung. Ich unterstütze Sie dabei, Ihre Stärken zielgerichtet in Ihr zukünftiges Unternehmen einzubringen. Meine Erfahrungen und mein Netzwerk stelle ich Ihnen dafür gerne zur Verfügung. Denn es gibt keine fertigen Erfolgskonzepte, jede Gründung ist einzigartig und basiert auf einer tragfähigen Geschäftsidee, der Persönlichkeit und der Durchsetzungsfähigkeit der eigenen Ziele.



PETER HAAS

Dipl.-Wirtschaftsingenieur, Integraler Business Coach

✉ haas@phaas.de

☎ 0174 / 3 09 42 61

🌐 www.unternehmensbeweglichkeit.de



📌 /Peter_Haas5



WEITERE COACHINGBEREICHE: Mein Schwerpunkt ist der „rote Faden“ vom Kunden über die Andersstellung als andere über das Geschäftsmodell bis hin zur Finanzplanung, der Finanzierung und dem Controlling. Die Automatisierung und Digitalisierung von Prozessen spielen hierbei auch eine Rolle.

BRANCHEN: Dienstleistungen, Internet, IT, Apps, Software, IT-Support, Multi- media, Gesundheit, Wellness, Sport, Energie und Umwelt, Handel

SPRACHEN: Deutsch, Englisch

PROFIL: Als „Coach für Unternehmen in Bewegung“ fokussiere ich mich auf die Positionierung von Unternehmen, auf deren Wachstumsstrategien und die persönliche Motivation, die Unternehmensziele zu erreichen.

Mit mir als Sparringpartner können Sie Ihre Zielgruppen und Geschäftsmodelle intensiv klären, so dass Sie innerlich sicher Ihre Marketing-Maßnahmen darauf aufbauen können.

Hierbei sind mir verschiedene Themen relevant: Kundendefinition, Nutzenargumentation, persönlichkeitsorientiertes Marketing, Marketingstrategie und die Automatisierung von Prozessen im Unternehmen.

Ich bin Diplom-Wirtschaftsingenieur, Integraler Business Coach und nutze viele weitere Coaching- und Beratungsweiterbildungen, um mich und meine Kernkompetenzen weiterzuentwickeln. Ich kann Sie effektiv unterstützen gut aufgestellt zu gründen und zu wachsen. Seit 1999 habe ich mehrere Startups in intensiven Phasen vom Stand Null an operativ aufgebaut. Hierzu gehören verantwortlich geführte Abteilungen wie Customer Service, Controlling und Netznutzung / Operation. Daher kenne ich wirkungsvolle Aufstellungen – und typische Fallstricke und Fehler, die viele Gründer*innen machen. Seit 19 Jahren begleite ich Grün-der*innen und (Jung-)Unternehmer*innen dabei, ihre Ziele zu erreichen – und lerne selbst dabei immer weiter.

Ich kann Ihnen mit Herz und Verstand helfen, sich besser vorzubereiten und Ihr Unternehmen mit Freude aufzubauen.



MICHAEL HÄFELINGER

Diplom-Kaufmann, Diplom-Soziologe, Magister Public Health

✉ kontakt@haefeling.de

📞 030 29 77 03 93

🌐 www.haefeling.de

🌐 /michael-häfeling



📷 /m.haefeling

📱 /michael.haefeling.3

WEITERE COACHINGBEREICHE: Geschäftsmodelle und Positionierung

BRANCHEN: Beratung und Bildung, Soziales und Gesundheit (social entrepreneurs), Dienstleistungen und Kreativwirtschaft, Bauwesen und Architektur, Wissenschaft und Technik

SPRACHEN: Deutsch, Englisch, Italienisch

PROFIL: „Sie wollen etwas bewegen – ich will, dass Sie es erreichen“

Die Besonderheit meines Ansatzes ist, Ihre Geschäftsidee und Ihre persönliche Zielsetzung vom Markt her zu einem schlüssigen Geschäftskonzept zu entwickeln.

Die Entwicklung des Geschäftsmodells beginnt mit dem grundsätzlichen Anliegen der Gründer*innen: Was wollen Sie auf den Markt und in die Welt bringen? Wir schärfen das Angebot für die potenziellen Zielgruppen und leiten daraus gemeinsam die Erfordernisse wie Produktion, Organisation oder Personal ab. Dies übersetzen wir in ein Geschäftsmodell inklusive Finanzbetrachtungen, so dass Sie ein klares Bild über Ihr geplantes Vorhaben und den Weg durch die Gründungsphase erhalten.

Mein zweiter Schwerpunkt ist die Übersetzung der Geschäftsidee in eine markante Außendarstellung. Neben dem Angebot geht es um den Spirit und Impact des Vorhabens, den die Gründer*innen mit ihrem Unternehmen verfolgen. Das fließt ein in die Positionierung im Markt und in die spezifische Ansprache der Zielgruppen und Stakeholder.

Meine dritte Spezialisierung liegt im Bereich der unternehmerischen Persönlichkeit und Teamentwicklung. Im Fokus steht die Stärkung der Gründer*innen in den unternehmerischen Fähigkeiten, der „Unternehmerpersönlichkeit“ und als Führungskraft. Zudem unterstütze ich Aufbau, Strukturierung, Arbeitsteilung und bei Konflikten in Teams.

Ich bin vom Verband Deutscher Gründungsinitiativen zertifizierter Existenzgründungsberater mit Erfahrung aus über 400 beratenen Gründungen.



TATJANA KLAUS

Wirtschaftspsychologin, Systemischer Coach

✉ tk@gruender-ladies.de

☎ 0157 / 92 45 83 48

🌐 www.gruender-ladies.de

🌐 /Tatjana Klaus



📷 @gruender_ladies



WEITERE COACHINGBEREICHE: Existenzgründungsberatung, Entwicklung der Geschäftsidee, Businessplan, Unternehmerpersönlichkeit, Selbstmanagement, Stressmanagement, Angebots- und Sortimentsgestaltung.

BRANCHEN: Branchenoffen. Vorrangig: Dienstleistungen, Einzelhandel, Gastronomie, Mode, Kreativbranche, Wellness, Handwerk, Coaches, sonstige Dienstleistungen

SPRACHEN: Deutsch

PROFIL: Durchstarten und Erfolg ermöglichen mit glas-klarer Positionierung & individuellen nachhaltigen Strategien: Mit „GRÜNDERLADIES“ habe ich mich auf die Unterstützung von weiblichen Gründerinnen / Unternehmerinnen spezialisiert. Mein Ansatz ist praxisnah, individuell und empathisch - fernab von Standardlösungen. Mit einem besonderen Fokus auf Positionierung und der Entwicklung maßgeschneiderter, nachhaltiger Strategien, begleite ich dich auf deinem Weg zur Selbstständigkeit. Gemeinsam stellen wir die Frage: „Wie kann es FÜR DICH funktionieren?“ & kombinieren dies mit Best Practices & meiner jahrelangen Praxiserfahrung. Durch fundierte Beratung helfe ich dir, deinen einzigartigen Markenauftritt zu kreieren, der genau den Kund*innennutzen trifft und langfristigen Erfolg sichert. Auf Augenhöhe arbeiten wir an deinen Zielen und berücksichtigen deine individuellen Bedürfnisse, Wünsche und auch deine Lebensumstände - um eine realistische & nachhaltig gesunde Gründung zu ermöglichen. Mit meiner Expertise aus Wirtschaftspsychologie, kaufmännischer Ausbildung & als systemische Coach biete ich umfassende Unterstützung und stets ehrliche, konstruktive Rückmeldungen. Gemeinsam entwickeln wir Strategien, die deine unternehmerischen & persönlichen Ziele in den Mittelpunkt stellen und dich optimal auf deinen Erfolg vorbereiten.



EVA-MARIA LOCH

Digitalcoach / Coach für Online-Präsenz

✉ hallo@business-boosters.de

☎ 0176/ 43 29 24 93

🌐 www.business-boosters.de

🌐 [/evamarialoch/](https://www.linkedin.com/company/evamarialoch/)



WEITERE COACHINGBEREICHE: Digitale Kompetenz/ Online-Marketing, Formale Grundlagen, Unternehmensaufbau, Strategie

BRANCHEN: Dienstleistungen, Mobilität, Fashion, Health & Lifestyle, Bildung, Female Empowerment

SPRACHEN: Deutsch, Englisch, Spanisch, Französisch

PROFIL: Als erfahrene Unternehmensberaterin mit langjähriger Expertise im Gründungs- und Vorgründungscoaching unterstütze ich Sie gezielt bei der erfolgreichen Entwicklung Ihres Unternehmens.

Mein Fokus liegt auf der präzisen Erarbeitung und Schärfung Ihrer Positionierung und Alleinstellungsmerkmale. Dazu gehört eine gründliche Mitbewerber:innen-Analyse und die Entwicklung eines überzeugenden Produktportfolios, das Ihre Wettbewerbsvorteile klar hervorhebt.

Gemeinsam entwickeln wir eine maßgeschneiderte Unternehmensstrategie für Ihre langfristigen Ziele sowie eine integrierte Marketingstrategie, um Ihre Präsenz und Effizienz auf allen relevanten Kanälen zu maximieren.

Zusätzlich unterstütze ich Sie gern bei der strategischen Planung Ihrer Website, der Optimierung Ihrer Präsenz auf Social Media und Business Profilen (z.B. LinkedIn) sowie bei der Entwicklung von geeigneten Kanalstrategien. E-Mail- und Content Marketing gehören zu meinen Stärken, um Ihre gut definierten Zielgruppen effektiv anzusprechen und zu binden. Darüber hinaus liegt mein Fokus auf essenziell wichtigen Themen wie Zeitmanagement, Selbstführung und Energiemanagement, um Ihre persönlichen Ressourcen optimal einzusetzen. Gemeinsam etablieren wir auf Wunsch Ihre Prozesse und Abläufe, stärken Ihre Fähigkeiten in Bereichen wie Angebotsstellung und Kundenführung um langfristig erfolgreiche Geschäftsbeziehungen aufzubauen und auch wirtschaftlich erfolgreich zu gründen.



AYLIN MERT

- ✉ consulting@bemertenswert.de
- ☎ +49 30 837 999 68 / +49 151 15404005
- 🌐 bemertenswert.de
- 🌐 /aylinmert
- ✕
- 📷
- 📺
- 📺
- 📺

WEITERE COACHINGBEREICHE: Formale Grundlagen / Unternehmensaufbau / Strategie, Kommunikation, Finanzierung / betriebswirtschaftliche Grundlagen, Digitale Kompetenz / Digitalisierung / Online-Business

BRANCHEN: Kultur- und Kreativbranche, IT, Baudienstleistungen, Architektur, Gastronomie, Event-dienstleistungen, Administration, Erwachsenenbildung

SPRACHEN: Deutsch, Englisch, Türkisch

PROFIL: Hallo, Ich bin Aylin Mert, Ihre Unternehmensberaterin, und ich stehe mit beiden Beinen fest im Leben – und das sehr gerne. Meine Leidenschaft ist es, Gründungsinteressenten wie Ihnen zuzuhören, Ihre Ideen zu konkretisieren und Lösungen zu finden, die Ihr Unternehmen voranbringen.

Mit meiner Erfahrung in Marketing und Vertrieb sowie fundierten Kenntnissen in den formalen Grundlagen des Unternehmensaufbaus und strategischer Planung kann ich Ihnen helfen, Ihr Geschäft optimal zu starten. Kommunikation liegt mir im Blut, und ich weiß, wie wichtig es ist, Ihre Botschaft klar und überzeugend zu vermitteln, um Kunden und Partner zu gewinnen. Finanzierung und betriebswirtschaftliche Grundlagen sind oft eine Herausforderung für neue Unternehmer. Keine Sorge, ich unterstütze Sie dabei, die finanziellen Aspekte Ihres Geschäfts zu verstehen und die nötigen Mittel für Ihren Start zu sichern.

In der heutigen digitalen Welt ist es zudem unerlässlich, digitale Kompetenz und Online-Business-Strategien zu beherrschen – auch hier stehe ich Ihnen mit Rat und Tat zur Seite. Meine umfangreichen Beratungserfahrungen habe ich bereits in der Kultur- und Kreativbranche, IT, e-Commerce, Baudienstleistungen, Architektur, Gastronomie, Eventdienstleistungen, Administration und Erwachsenenbildung gesammelt.

Diese Vielfalt an Erfahrungen ermöglicht es mir, Ihnen maßgeschneiderte Beratungsleistungen anzubieten, die perfekt auf Ihre individuellen Bedürfnisse und Ihre spezifische Branche abgestimmt sind.



ERNST NEUMEISTER

- ✉ ernst@ernstneumeister.de
- ☎ +49 162 5 69 86 53
- 🌐 ernstneumeister.de/
- 🌐  /ernstneumeister
- 🌐  /ernstneumeister
- 🌐  /ernstneumeister
- 🌐  /@ernstneumeister

WEITERE COACHINGBEREICHE: Als erfahrener Unternehmer und Mentor unterstütze ich dich auf deiner Reise vom Selbstständigen mit einer ersten Idee zum erfolgreichen Unternehmer bzw. Unternehmerin. Ziel unserer gemeinsamen Arbeit ist es, dein Business möglichst schnell profitabel zu machen und dabei ein Unternehmen zu schaffen, das dir Freude und Freiheit bringt. In der gemeinsamen Arbeit schauen wir zu Beginn, wo gerade dein größter Engpass ist und überlegen dann Möglichkeiten und nächste Schritte, um diesen effizient zu lösen. Gerne berate ich dich auch remote.

BRANCHEN: On- und Offline Geschäftsmodelle, Coachingangebote, digitale Produkte, wissensbasierte Dienstleistungen, KI, Sonstiges

SPRACHEN: Deutsch, Englisch, Spanisch

PROFIL: Mein Weg führte mich von teuren Fehlern in meinem ersten Unternehmen zu mehreren erfolgreichen Gründungen, darunter einem aus dem Stand heraus sechsstelliges Coaching-Unternehmen. Diese Erfahrungen haben mich gelehrt, wie wichtig es ist, von Anfang an die richtigen Weichen zu stellen.

In unserer Zusammenarbeit entwickeln wir deine Vision weiter, setzen klare Ziele und erarbeiten deine einzigartige Positionierung im Markt. Wir decken alle wichtigen Aspekte ab: von der Kreation unwiderstehlicher Angebote über die gezielte Gewinnung von Wunschkunden bis hin zur Implementierung effizienter Prozesse. Dabei setzen wir auch gezielt KI-Tools ein, um dein Marketing und andere Geschäftsbereiche zu optimieren.

Was mich auszeichnet, ist die Kombination aus fundiertem Wissen und praktischer Erfahrung. Ich kenne sowohl die Herausforderungen als auch die Erfolgsfaktoren eines skalierbaren Unternehmens aus erster Hand. Meine Coachees schätzen besonders meinen pragmatischen Ansatz und die Fähigkeit, komplexe Strategien in umsetzbare Schritte zu übersetzen.

Wenn du beim Aufbau deiner Selbstständigkeit von Anfang an das Richtige tun willst, statt Zeit mit veralteten Methoden zu verschwenden, schreib mir gerne mit kurzem Hinweis auf dein Gründungsvorhaben und lass uns einen Termin vereinbaren. Gemeinsam bringen wir dein Business auf Erfolgskurs – mit modernen Strategien und bewährten Techniken, die dir mehr Geld in kürzerer Zeit und mit weniger Anstrengung einbringen.



ALMUT NIESSEN

Diplom-Kauffrau

✉ a.niessen@creaconcept.de

☎ 0173 / 2 87 14 01

🌐 www.creaconcept.de

🌐 /almut-niessen



WEITERE COACHINGBEREICHE: formale Grundlagen/Unternehmensaufbau / Strategie; Finanzierung / betriebswirtschaftliche Grundlagen; Unternehmer*innenpersönlichkeit / Kommunikation; Digitale Kompetenz / Online-Business.

BRANCHEN: Agentur, Baugewerbe, Beauty, Consulting, Coaching, Energie, E-Commerce, Elektrotechnik, Fashion, Food, Forschung, Gastronomie, Handwerk, Handel, Hotellerie, Healthcare, Industrie (Möbel + Metallverarbeitung), Interim-Management, IT, Kunst, Kultur- und Kreativwirtschaft, Lehre, Lifestyle, Reise, Relocation, Sport, Sustainability, Tourismus, Verbände, Vereine, Wissenschaft

SPRACHEN: Deutsch, Englisch

PROFIL: Mit über 20 Jahren Erfahrung als Marketing-Consultant und Gründungscoach unterstütze ich Existenzgründer*innen dabei, ihr geplantes Business erfolgreich an den Start zu bringen. Mit meinem Background als Diplom-Kauffrau, Inhaberin von CreaConcept, Co-Founder und Start-up-Investorin erarbeite ich mit Dir Deinen individuellen Businessplan und unterstütze Dich bei folgenden Themen:

- » Schärfung der Geschäftsidee
- » Zielgruppenbestimmung, Markt- und Wettbewerbsanalyse
- » Ziele, Vision, Mission
- » Corporate Identity
- » Positionierung, Wettbewerbsvorteile und USPs
- » Produkt-/Leistungsangebot
- » Pricing
- » Vertriebsaktivitäten
- » On- und Offline-Kommunikation
- » Markteintrittsstrategie
- » Organisation (Rechtsform, Standort, HR)
- » Finanzplanung (Umsatz, Kosten, Finanzierung, Rentabilität, Liquidität)
- » Fördermittelrecherche
- » Stärkung der Unternehmer*innenpersönlichkeit

Darüber hinaus begleite ich Dich bei dem formalen Gründungsprozess und freue mich, wenn ich Dich ein Stück weit auf Deinem Weg in eine erfolgreiche Selbstständigkeit begleiten kann und Du von meinem analytischen, kreativen und nachhaltigen Ansatz und unserer gemeinsamen Arbeit auf Augenhöhe profitieren kannst.



JUTTA OVERMANN

Diplom-Betriebswirtin

✉ info@bbu-consult.de

☎ 030 / 54 71 47 39

🌐 www.bbu-consult.de



WEITERE COACHINGBEREICHE: UnternehmerInnen-Persönlichkeit, Arbeitsorganisation und Struktur, Gemeinsam Gründen, Umgang im Team, Anforderungen an Gründungen im sozialen Bereich.

BRANCHEN: Dienstleistung, Freie Berufe, Sozial- und Gesundheitswirtschaft, Kultur- und Bildungsangebote, Verlagswesen und Medien

SPRACHEN: Deutsch, Englisch

PROFIL: Jutta Overmann berät, coacht und trainiert mit ihrem prozess- und praxisorientierten Ansatz Unternehmer*innen und Existenzgründer*innen seit über 20 Jahren. Sie arbeitet erfolgreich in den Bereichen Marktorientierung, Kundengewinnung und -bindung, Profilschärfung sowie strategische Unternehmensentwicklungen. Insbesondere unterstützt sie Vorhaben, die sich mit der Lösung gesellschaftlicher Probleme auseinandersetzen.

Neben ihrer Tätigkeit als Unternehmensberaterin und Coach führt sie praxisorientierte Workshops und Seminare an Bildungseinrichtungen zu den Themen „Unternehmensgründung“ und „Gründen im sozialen Bereich“ durch.

Im Masterstudiengang Sozialmanagement ist sie als Referentin und Gutachterin tätig und langjährige Lehrbeauftragte an der Berliner Hochschule für Technik und der Alice-Salomon-Hochschule Berlin.

In der Projektarbeit unterstützt und begleitet sie Vorhaben von der ersten Idee über die Antragstellung bis zur konkreten Umsetzung.



INA RATHFELDER

✉ rathfelder@mpr-unternehmensberatung.de
☎ +49 (0)30 20 607 39 13
🌐 www.mpr-unternehmensberatung.de
🌐 /inarathfelder/
📷
📷
📷
📷

WEITERE COACHINGBEREICHE: Businessplan, Finanzen, Organisation, Unternehmensaufbau und -strategie, persönliche Stärken

BRANCHEN: Design, Handel, Dienstleistung, Sozialunternehmen

SPRACHEN: Deutsch, Englisch

PROFIL: Als erfahrene Gründungsberaterin und Business Coach unterstütze ich seit über 15 Jahren Menschen mit Leidenschaft und Expertise auf ihrem Weg in die Selbstständigkeit und bei der Weiterentwicklung ihres Unternehmens.

Meine Schwerpunkte liegen in der Erstellung fundierter Finanz- und Businesspläne sowie der Durchführung aufschlussreicher SWOT-Analysen. Dabei stehen immer auch Marktzugang und Kunden im Zentrum, denn diese sind schließlich der Kern des Vorhabens.

Mit meinem systemischen Beratungsansatz betrachte ich die Vorhaben ganzheitlich und beziehe alle relevanten inneren und äußeren Faktoren mit ein. Dadurch entstehen maßgeschneiderte Lösungen, die perfekt auf die individuelle Situation zugeschnitten sind.

Als persönliche Sparringspartnerin stehe ich Gründenden von der Ideenfindung bis zur erfolgreichen Umsetzung zur Seite. Ich unterstütze dabei, individuelle Stärken optimal einzusetzen, potenzielle Stolpersteine frühzeitig zu erkennen und nachhaltige Strategien zu entwickeln.



MANUELA WIEDER

- ✉ kontakt@manuela-wieder.de
- ☎ +49-151-40137116
- 🌐 www.manuela-wieder.de
- 🌐 /manuelawieder/
- 🌐 /manuelawieder/
- 🌐 /manuelawiedermentoring

WEITERE COACHINGBEREICHE: Stärkung der Unternehmer*innenpersönlichkeit, Aufbau Online Business, Personal Branding & Positionierung, Alles rund um Akquise und Vertrieb: Schärfung des Kundennutzens, Markteintrittsstrategien, Akquise-Mindset, Entwicklung von Vertriebsstrategien und -maßnahmen, Verkaufsgespräche vorbereiten und führen, Ausarbeitung und Präsentieren des Elevator Pitch

BRANCHEN: Dienstleister- & Selbstvermarkter:innen wie z. B. Coaches & Trainer*innen, darüber hinaus Fachexpertise in den Branchen Handel, Produktion, Logistik und Vertrieb als Personal Brand

SPRACHEN: Deutsch, Englisch

PROFIL: Manuela Wieder ist seit über sechs Jahren systemische Coach, Trainerin mit der Spezialisierung auf Vertrieb, Akquise, Persönlichkeitsentfaltung sowie Beraterin im Existenzgründungsbereich. Aus der Praxis für die Praxis! Sie war Vertriebsleiterin in einem Logistik Konzern, war Key Account Managerin (Deutschland/ Österreich) für ein Industrie- und Handelsunternehmen, hat ein duales Betriebswirtschaftstudium (Marketing/ Vertrieb & Personal/ Organisation), hat eine integral systemische Coachinausbildung, ist systemische Aufstellerin (ausgebildet nach den Richtlinien der DGfS) und verfügt über eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung als Groß- und Außenhandelskauffrau.

Ihr Ziel ist es Gründern/Gründerinnen zu zeigen, wie leicht und einfach Akquise & Vertrieb sein kann. Ihre Spezialisierung ist es, Sätze wie „Ich kann keine Akquise!“ oder „Wie fange ich bloß mit dem Vertrieb an?“ in einen umsetzbaren und handfesten Plan mit Strategien zu verwandeln. Das gibt dem Gründer/ der Gründerin Sicherheit und das nötige Rüstzeug sofort durchzustarten. 50% des späteren Unternehmenserfolges sind abhängig vom Vertrieb!

Sie ist Mitglied im BDVT (Berufsverband für Training, Beratung und Coaching) und Kooperationspartnerin in der Gründerinnenzentrale Berlin.



SCHIFRA MARINA WITTKOPP

- ✉ info@wittkopp.com
- ☎ 030 / 32 70 39 71
- 🌐 www.wittkopp.com
- 🌐 /schifrawittkopp/
- 📧
- 📷
- 📺

WEITERE COACHINGBEREICHE: Kunden gewinnen | Markteintrittsstrategie | B2B- und B2C-Vertrieb | Vertriebsstrategie und Vertriebsmaßnahmen entwickeln | Zielgruppen und Vertriebskanäle | Positionierung | Alleinstellungsmerkmale (USP) und Kundennutzen | User Journey | Webseiten-Aufbau (SEO) | Preismodell | Kundengespräche führen | Verhandlungen mit Kunden, Banken und Investoren | Pitch Training | Angebotserstellung | mit Argumentation und Körpersprache überzeugen

BRANCHEN: IT-Lösungen z. B. Online-Plattformen, Telekommunikation, VR/AR, KI/AI, Hard- und Software-Entwicklung, digitale Dienstleistungen | Technologie- und Innovationsprodukte z. B. Medizintechnik, Biotechnologie, Maschinenbau, Elektrotechnik | Dienstleistungen z. B. beratende Berufe wie Consulting, Training | Forschung & Lehre | Handel

SPRACHEN: Deutsch, Englisch

PROFIL: Vertrieb ist meine Leidenschaft und meine Stärke. Seit 2002 berate ich Unternehmen im Mittelstand, Startups sowie Gründerinnen und Gründer. Ich war Gründerin eines IT-Start-Ups. Später baute ich für den größten europäischen IT-Distributor (Großhändler) das Fachhandelsnetz in Ostdeutschland (Channel Sales) auf. Komplexe IT-Systeme habe ich für deutsche, britische, französische und amerikanische Hersteller in Europa und Nordamerika verkauft.

Basierend auf 25 Jahren als Vertriebsexpertin in der IT-Branche weiß ich, wie man die unterschiedlichen Gruppen wie Industrie-Kunden, Großkunden, Mittelstand/KMU, öffentliche Verwaltung (Kommunen), Großhandel, Online-Handel erreicht. Meine Kundinnen und Kunden schätzen - neben der fachlichen Expertise - besonders meine klare Kommunikation, meine Empathie, meine wertschätzende Haltung und meinen Humor.

„Struktur ist mein zweiter Vorname.“ - Egal, wie komplex Ihr Vorhaben ist oder wie viele Ideen Sie haben sollten gemeinsam strukturieren und priorisieren wir Ihre Aufgaben und Gedanken. Daraus entwickeln wir eine realistische Umsetzungsplanung (Markteintrittsstrategie). Als mehrfache Rhetorik-Europameisterin feile ich gerne mit meinen Coachees an Präsentationen, Vorträgen, Gesprächssituationen und Verhandlungen. (<https://www.reden-praxis.de>). Seit 2014 bin ich Jurorin beim BPW (Businessplan-Wettbewerb Berlin-Brandenburg). Ich bin gut vernetzt und kann auf verschiedene Förderprogramme zugreifen.

Meine speziellen Kompetenzen liegen im Bereich Finanzen, Organisation, Struktur und im Bereich Marketing, Vertrieb, Produktentwicklung.



GABRIELE BERGMANN

Diplom-Medienberaterin

✉ info@bu-bergmann.de

☎ 030 / 62738906

🌐 www.bu-bergmann.de

🌐 /gabriele-a-bergmann2004



WEITERE COACHINGBEREICHE: formale Grundlagen / Unternehmensaufbau / Strategie, Marketing / Vertrieb

BRANCHEN: Bildung, Beratung und Soziales, Handel und E-Commerce, Gesundheit und Wellness, Mode

SPRACHEN: Deutsch, Englisch

PROFIL: Gründen heißt Veränderung. - Sie bringen das Potenzial mit – ich unterstütze Sie dabei, es in ein tragfähige Geschäftsmodell zu verwandeln: von der Entwicklung der Geschäftsidee über Marktanalyse und Positionierung bis hin zur konkreten Umsetzung.

Gemeinsam werfen wir einen genauen Blick auf die wesentlichen Details und die kaufmännischen Grundlagen – dazu zählen unter anderem formale Anforderungen, die Wahl der Rechtsform, steuerliche Vorgaben, Buchhaltung und Finanzen. In all diesen Bereichen stehe ich Ihnen mit Rat und Tat zur Seite.

Ein weiterer Schwerpunkt meiner Arbeit ist die Unterstützung bei der Erstellung professioneller Businesspläne – etwa für Anträge bei Behörden, Förderinstitutionen (wie Gründungszuschuss oder Selbstständigkeit mit Bürgergeld) oder Banken.

Mithilfe bewährter Methoden entwickeln wir gemeinsam Ihr individuelles Unternehmenskonzept. Dabei profitieren Sie von meiner langjährigen Erfahrung aus zahlreichen Projekten, z. B.: „Gründung mit Migrationshintergrund“, „Gründung für Menschen mit Schwerbehinderung“, „Lotsendienst Potsdam“ sowie aus meiner beruflichen Laufbahn – unter anderem im Ausland, in der Kreativwirtschaft (Mode, Design, Kultur), im Handel, im Dienstleistungsbereich und als Geschäftsführerin einer GmbH.

Als Diplom-Medienberaterin mit Vertiefung in BWL, Marketing und Controlling bringe ich über 20 Jahre Erfahrung in Beratung und Coaching mit – fundiert, praxisnah und individuell auf Ihre Gründung zugeschnitten.



DR. SIMONE BERNET

Dr. phil., Magistra Artium

✉ kontakt@bernet-coaching.de

☎ 030 / 48 49 49 19

🌐 www.bernet-coaching.de



WEITERE COACHINGBEREICHE: Marketing / Vertrieb / Selbstpräsentation; Business-, Finanzierungsplan und Tragfähigkeitsprüfung z. B. für Gründungszuschuss; Finanzierung / Betriebswirtschaftliche Grundlagen, Förderstrukturen; Unternehmer*innenpersönlichkeit und Kommunikation; Vertragsgestaltung und Urheberrechte, Vereinsgründung und Gemeinnützigkeit.

BRANCHEN: Alle Teilbranchen der Kultur- und Kreativwirtschaft, u. a. Darstellende und Bildende Kunst, Filmwirtschaft, Fotografie, Verlagswesen, Musikbranche, Architektur, Grafik- und Designwirtschaft, Modebranche, Autoren, Übersetzer, Journalismus, Rundfunk, Veranstalter, Eventmanagement, Handel, Dienstleistungen, Lehre, Forschung und Entwicklung, Initiativen und Interessensvereinigungen

SPRACHEN: Deutsch, Englisch

PROFIL: Seit 2008 bin ich als Business Coach und Unternehmensberaterin in Berlin mit dem Schwerpunkt der Kultur- und Kreativwirtschaft für Solo-Selbstständige, Unternehmen, Vereine und Kultureinrichtungen tätig. Auf der Grundlage meiner eigenen Erfahrungen als erfolgreiche Produzentin gründete ich die Dr. Bernet Unternehmensberatung, die als staatlich anerkannter Bildungsträger AZAV zertifiziert ist und arbeite ich mit meinem Team an beratenden Mitarbeiter*innen zusammen. Seitdem habe ich viele Gründer:innen bei der Gründung und Entwicklung ihrer Freiberuflichkeit bzw. ihres Gewerbes oder Vereins unterstützt und begleitet und nehme dabei auch die Tragfähigkeitsprüfung vor, für den Gründungszuschuss oder Banken.

In meiner Beratung gehe ich auf die besonderen Belange und Anforderungen der Kultur- und Kreativwirtschaft ein, die in der Zusammenarbeit mit der Privatwirtschaft und mit öffentlich-rechtlichen Einrichtungen auftreten und bestehen. Einen spezifischen Beratungsbedarf erfordern deren komplexe Strukturen und Besonderheiten, so in Fragen der Projektförderung.

Es handelt sich für mich darum, ein für die Zielgruppe motivierendes Business Coaching und eine qualifizierte einheitliche sowie konkrete Beratung in den zentralen Bereichen der Selbstständigkeit, in Fragen der Gründung, der Strategie- und Projektentwicklung, in sämtlichen Angelegenheiten des Marketings, der Selbstpräsentation, Selbstreflexion und Kommunikation, der zeitlichen Planung und sozialen Absicherung anzubieten.



BRITTA FECHNER

Dipl.-Betriebswirtin | Marketing-Kommunikationsfachfrau

✉ b.fechner@vis-a-vis-cc.de

☎ 030 / 95 60 20 36; 0179 / 9 59 22 12

🌐 www.vis-a-vis-cc.de

🌐 /brittafechner/

🌐 /Britta_Fechner



WEITERE COACHINGBEREICHE: Mein Fokus liegt auf der komplexen Businessplanung. Es geht um die Entwicklung von tragfähigen Geschäftsmodellen, deren Finanzierbarkeit und Positionierung im entsprechenden Markt. Darüber hinaus liegen meine Kompetenzen in der Entwicklung von Vertriebs- und Marketingstrategien sowie der Stärkung der Unternehmer*innenpersönlichkeit.

BRANCHEN: Kreativwirtschaft (Mode/Design, Kunst/Kultur, Werbung/Medien, Film, Verlage, Architektur); Gesundheit und Soziales; qualifizierte Dienstleistungen (Bildung, Beratung, Therapie)

SPRACHEN: Deutsch

PROFIL: Die Gründung und Entwicklung eines Unternehmens ist von Chancen und Risiken sowie von Euphorie und Unsicherheit geprägt. In dieser komplexen Situation ist unternehmerische Erfahrung von unschätzbarem Wert. Sie hilft, Fehler zu vermeiden, Energie effektiv einzusetzen und gibt Sicherheit bei der Umsetzung von Ideen. Ich teile meine Erfahrungen mit Begeisterung und helfe, unternehmerische Träume zu verwirklichen.

Als Kauffrau, Betriebswirtin und Fachfrau für Marketing und Kommunikation mit langjähriger Berufserfahrung bin ich seit 2008 als Coach und Beraterin, u. a. im Bereich Existenzgründung tätig. Gründer*innen berate ich mit einem ganzheitlichen Ansatz und unterstütze sie praxis- und ergebnisorientiert. Innerhalb des Gründungsprozesses begleite ich zukünftige Unternehmer*innen bei den Gründungsformalien, bei der Ausarbeitung eines tragfähigen Geschäftsmodells (Businessplan), der Entwicklung der Marketingstrategie sowie der Finanzplanung.

Diese Schwerpunktthemen sind in meiner Beratung immer wieder relevant:

- » Marketingstrategien für klassisches- und online-Marketing (Produkt & Preispositionierung/ USP, Methoden & Wege zur Kundenansprache)
- » Finanzierung (Erstellung von Finanzplänen, klassische und alternative Finanzierungsmodelle, Fördermittel)
- » Unternehmer*innen-Persönlichkeit (u.a. Eigen- und Fremdwahrnehmung, Stärken/Schwächen – Chancen/Risiken-Analyse, Potenzialanalyse)

Ich fungiere als Prozessbegleiterin und stelle meine Kenntnisse und Erfahrungen zur Verfügung.

Meinen Klienten begegne ich stets respektvoll, emphatisch, kritisch und zielführend.



SONIA FLÖCKEMEIER

Systemischer Coach

✉ sonia@floeckemeier.de

☎ 0177 / 8032699

🌐 www.floeckemeier.de



/soniafloeckemeier

WEITERE COACHINGBEREICHE: Entwicklung Geschäftsmodell, Stärkung der Unternehmerinnenpersönlichkeit, Teamcoaching/Rollen

BRANCHEN: Creative Industries (Fokus: Mode und Design), Groß- und Einzelhandel (Fokus: Food and Beverages), Gastronomie / Hotellerie, Wellness / Sport / Physiotherapie, Dienstleistungen

SPRACHEN: Deutsch, Englisch

PROFIL: Die Basis meines Coachings besteht aus drei Erkenntnissen: Unternehmer brauchen Ziele. Ziele brauchen Klarheit. Klarheit entsteht durch intensives Beleuchten von Chancen, Bedürfnissen und Stärken.

In meinem Coaching möchte ich Menschen beraten und begleiten, die sich beruflich verändern wollen. Veränderungen erfordern Mut, das ist jedem bekannt. In diesem besonderen Prozess möchte ich sie strategisch unterstützen, bestärken und ihnen Lösungen an die Hand geben, die sie ein Stück näher zu ihren Zielen führen.

Unter dieser Prämisse betreue ich seit 2003 Unternehmen und Einzelpersonen als selbstständige Unternehmensberaterin und Coach. Mein betriebswirtschaftlicher Coachingfokus entstand aus meiner jahrelangen Erfahrung in den Bereichen operative Unternehmensführung, Personalmanagement und Controlling. So lernen meine Klienten aus erster Hand, wie sie erfolgreich mit Zahlen jonglieren und aus Investitionen Gewinne machen.

Mein zweiter Schwerpunkt liegt im systemischen Coaching. Diesen ganzheitlichen, lösungsorientierten Ansatz verfolge ich aus einem einfachen Grund: Unternehmer sind auch Menschen. Sie handeln und denken auf Grundlage persönlicher Erfahrungen und Werte. Die persönliche Ebene darf bei einer beruflichen Beratung deshalb nie außer Acht gelassen werden. Systemisches Coaching leistet das durch spezielle Übungen und Techniken



DR. BRIGITTE FREIBURGHaus

✉ bf@breakevenpoint.net

☎ 030 / 55 39 79 55

🌐 www.breakevenpoint.net



WEITERE COACHINGBEREICHE: Umsatz- und Preisstrategie in Kombination mit systemischem Coaching, Preiskalkulation und Preisverhandlungsführung für mehr Souveränität und Wachstum.

BRANCHEN: Einzelhandel, Dienstleistungsunternehmen, Handwerk

SPRACHEN: Deutsch

PROFIL: Seit dem 1.11.1993 bin ich als selbstständige Unternehmensberaterin tätig.

1999 gründete ich die breakevenpoint Gesellschaft für Unternehmensberatung mbH.

In den letzten drei Jahren dienten 60 % der durchgeführten Coachings und Beratungen der unmittelbaren Gründungsvorbereitung in den Bereichen Handel, Handwerk, Dienstleistungen.

Mein Ansatz besteht in der Kombination aus betriebswirtschaftlicher Beratung und ressourcenorientiertem Coaching. Durch diese Verbindung gelingen die Mobilisierung Ihrer persönlichen Stärken und ein professionell Zugang zum Thema Finanzen bei der Bearbeitung Ihres Vorhabens.

Die fachlichen Grundlagen meiner Beratung bilden meine kaufmännische Qualifikation (Promotion) und meine Zertifizierung als systemische Coach („Zertifizierte Mastercoach PCM“).

Finanzplanung, Preisstrategie, die Absicherung von Unternehmen und Unternehmer:in sind Grundlagen dafür, dass Unternehmen und Vision auf lange Sicht am Markt bestehen werden. Deshalb unterstütze ich Sie sehr gern an genau diesem Punkt der inhaltlichen Vorbereitung Ihres Gründungsvorhabens.

Weitere Schwerpunkte meiner Beratung bilden die kaufmännische Organisation des Unternehmens (Rechnungswesen und Controlling) und die Wahl der Rechtsform: Nach vollzogener Prozess- und Finanzplanung besteht hier zwangsläufig Klärungsbedarf. Im Rahmen des Vorgründungscoachings erfolgt eine Klärung von Chancen und Risiken der favorisierten Rechtsform.



BRIGITTE GELBKE

Diplom-Ingenieurin

✉ brigittegelbke@yahoo.de, info@taurus-konzept.de

☎ 0177 / 6 54 53 41

🌐 www.taurus-konzept.de



WEITERE COACHINGBEREICHE: Formale Grundlagen der Existenzgründung, Unternehmensaufbau, -strategie, Businesspläne, Fördermöglichkeiten, Personalmanagement, Zeitmanagement, Nachfolgeregelung

BRANCHEN: Gastronomie, Handel, Handwerk, technisch geprägte Unternehmen (u. a. Bau- und Elektroindustrie), freiberufliche Unternehmensgründungen

SPRACHEN: Deutsch, Englisch

PROFIL: Brigitte Gelbke ist seit 20 Jahren als Beraterin für Existenzgründer*innen sowie kleine und mittelständische Betriebe tätig. Als Beraterin und Coach ist sie gelistet beim BAFA sowie zugelassen als Coach im Coaching BONUS Programm der IBB für technisch / technologische innovative Projekte und für Nachfolgeregelungen und Internationalisierung. Sie ist seit 2012 nach ISO zertifiziert - aktuell nach DIN EN ISO 9001 / 2015

Es gibt Ideen ohne Geld und Geld ohne Ideen - beides bringt sie zusammen.



KARIN KIRSCHNER

✉ info@kirschner-berlin.de

☎ 0641 / 93 12 46 78

🌐 www.kirschner-berlin.de



WEITERE COACHINGBEREICHE: Erstellung Businessplan, Verhandlungsführung, unternehmerische Persönlichkeit, steuerliche und versicherungsrechtliche Rahmenbedingungen, Strategie, nebenberufliche Selbständigkeit

BRANCHEN: Gesundheit, Beratung, Kunst, Kultur, qualifizierte Dienstleistungen, Handwerk

SPRACHEN: Deutsch, Französisch

PROFIL: Seit über 20 Jahren bin ich in Berlin – und neu auch in Hessen – als freiberufliche Unternehmensberaterin und Coach tätig.

Als Kooperationspartnerin der Gründerinnenzentrale und des Bildungs- und Beratungszentrums für Frauen – Raupe und Schmetterling e. V. interessiert mich besonders wie Frauen mit den Herausforderungen einer Selbstständigkeit umgehen. Ich gelte als Expertin für knifflige sozialversicherungs- und steuerrechtliche Aspekte bei der Gründungsplanung und für nebenberufliche Gründungen.

Jede Existenzgründung erfordert eine neue Orientierung und persönliche Ausrichtung der gründenden Person. Das individuelle Coaching unterstützt und begleitet bei der Weiterentwicklung der Geschäftsidee zum Businesskonzept und den zu treffenden Entscheidungen. Meine Kund:innen schätzen die Mischung aus Inspiration und Motivation und die Fähigkeit, betriebswirtschaftliches Denken als lustvollen Bestandteil eines Geschäftsplans zu vermitteln.



GÖNÜL NAR

Dipl.-Betriebswirtin, Dipl.-Pädagogin

✉ info@goenuel-nar.de

☎ 0177 / 7 86 95 00

🌐 www.goenuel-nar.de



WEITERE COACHINGBEREICHE: Unternehmer*innenpersönlichkeit

BRANCHEN: Bildung / Beratung / Soziales; Gesundheitswesen / Wellness

SPRACHEN: Deutsch, Türkisch

PROFIL: Gönül Nar ist seit 25 Jahren als Gründungsbe-raterin, Business Coach und Dozentin im Gründungsbereich tätig. Ihre berufliche Laufbahn startete sie als Steuerfachgehilfin, studierte Betriebswirtschaft mit dem Schwerpunkt Finanzierung und Investition und Erziehungswissenschaften. Darauf aufbauend folgte die Ausbildung als NLP Business Coach.

Sie weiß also um die Herausforderungen, die einem im Leben begegnen und um den Impuls zur Veränderung.

Aufgrund ihrer eigenen Biografie kennt sie die kulturspezifische Relevanz bei der Gründung und Entwicklung der Selbstständigkeit.

Ihr Handlungsansatz ist personenzentriert, ganzheitlich, qualitätsbewusst, effizient sowie bedarfs- und ergebnisorientiert. Sie legt Wert darauf, Menschen zu stärken und die notwendige Unterstützung anzubieten, damit sie ihre Selbstständigkeit eigenständig und erfolgreich bewältigen können.



ILONA ORTHWEIN

M.A.

✉ info@orthwein-beratung.de

☎ 030 / 78 00 68 74

🌐 www.orthwein-beratung.de

🌐 /ilona-orthwein-70a32b11/



/Orthwein.Unternehmensberatung

Weitere Coachingbereiche: **CROWDFUNDING UND ANDEREN ALTERNATIVEN FINANZIERUNGSMETHODEN**, Präsentationstechniken (Pitching), Digitalisierungsthemen, Marketing, Business- und Finanzplan.

BRANCHEN: (Online-)Handel, IT-Branche (Vermarktung von Webentwicklung, Software und Apps), Social Entrepreneurship, Tourismus, Bildungsbereich (Sprachschulen).

SPRACHEN: Deutsch, Englisch

PROFIL: Familiär stamme ich aus dem unternehmerischen Mittelstand, weswegen mir die vielfältigen Anliegen von kleinen und mittleren Unternehmen und Gründer*innen von Kindesbeinen an geläufig sind.

Ich bin ausgebildete Kauffrau, studierte Sozialwissenschaftlerin und Betriebswirtin. Nach meinem Studium war ich 12 Jahre im internationalen Bankengeschäft tätig mit dem Schwerpunkt Finanzierungen.

Seit 2003 bin ich als freiberufliche Unternehmensberaterin und Businesscoach tätig. Von 2005-2017 habe ich das von mir initiierte webbasierte Projekt [Unternehmerinnen.org](https://www.undernehmerinnen.org) geleitet, mit dem Ziel unternehmerisch tätige Frauen aus dem D-A-CH-Raum bekannt zu machen und zu vernetzen.

Bei BAFA bin ich seit 2005 als Beraterin für geförderte Unternehmensberatungen akkreditiert. In der Beratung verfolge ich einen ganzheitlichen systemischen Ansatz, der verschiedene Aspekte des wirtschaftlichen und sozialen Geschehens berücksichtigt.

Seit 2012 beschäftige ich mich intensiv mit alternativen Finanzierungsformen wie Crowdfunding und Crowdfunding. In diesem Zusammenhang ist 2014 mein Buch „Crowdfunding – Grundlagen und Strategien für Kapitalsuchende und Geldgeber“ (ISBN: 978-3-95485-102-7) erschienen.

Einer meiner Arbeitsschwerpunkte seit 2016 ist zudem die Beratung und Begleitung von Gründer*innen mit Flucht- und Migrationshintergrund. In diesem Kontext gebe ich regelmäßig Kurse auf Deutsch und Englisch bei ISI e. V. und engagiere mich als Mentorin für migrantische Unternehmerinnen.



SVEN PIOCH

Diplom-Kaufmann

✉ sp@serviceprojekt.de

☎ 0175 / 7 83 83 21



in /sven-pioch-41523ba5



WEITERE COACHINGBEREICHE: Businessplan, Produkt- und Preisentwicklung, Förderprogramme, Franchise, Marktforschung, Betriebsübernahme, Fragen im Rahmen des Wettbewerbsrechts, Fragen der Standortentscheidungen, Wahl der Rechtsform

BRANCHEN: Online- und Offlinehandel, Handwerk, Dienstleistungen, Franchise

SPRACHEN: Deutsch

PROFIL: Meine praxisorientierten Beratungsleistungen setze ich online sowie offline, auf Grundlage meiner Ausbildung und praktischen Erfahrung, nach dem Taxifahrerprinzip „Jeder wird da abgeholt, wo er gerade steht!“ um. Meine zusätzlichen Qualifizierungen als Existenzgründungs- sowie Krisenberater und Onlinetrainer bilden die Grundlage für die Begleitung von Unternehmensgründungen, der Erstellung von Businessplänen, Herausarbeitung von Alleinstellungsmerkmalen, Fragen der Kosten- und Leistungsrechnung sowie der Präsentation des Unternehmens gegenüber Dritten (Banken, Investoren, Fördereinrichtungen).

Im Rahmen meiner Netzwerkarbeit pflege ich vielfältige Kontakte zu Banken, Kammern, Verbänden sowie Universitäten. Als Gründungsberater im Rahmen der BAFA-Förderprogramme kann meine Leistung auf Grundlage einer bis zu 90%- Förderung auch nach der Gründung in Anspruch genommen werden. Meine Mitgliedschaft im Verband der Gründer und Selbstständigen gibt mir auch dort die Möglichkeit des permanenten Austausches sowie Weiterqualifizierung. Im Rahmen meiner jahrelangen ehrenamtlichen Tätigkeit als Juror im Businessplanwettbewerb Berlin/Brandenburg gewinne ich permanent neue Erfahrungen sowie Praxiskontakte. Meine Tätigkeiten als Dozent für betriebswirtschaftliche Themen unterstützen die Notwendigkeit der dauerhaften Weiterbildung. Einladungen zu deutschlandweiten Vorträgen komme ich gerne nach. Meine Kenntnisse werden durch die Anfrage zur Erstellung von Gutachten angefragt.



HARALD VON TROTHA

Diplom-Kaufmann

✉ harald@trotha-coaching.de

☎ 030 / 81 48 89 52; 0163 / 8 18 72 09

🌐 www.trotha-coaching.de

🌐 [/harald-von-trotha](https://www.linkedin.com/company/harald-von-trotha)



📘 [/harald.von.trotha](https://www.facebook.com/harald.von.trotha)

WEITERE COACHINGBEREICHE: Business Plan, Förderung, Unternehmensplanung, Finanzierung, Geschäftsmodell, Kalkulation, Rechtsform, GmbH / UG Gründung, Teamgründung, Konflikt, Übernahme, Nachfolge. Crowdin.

BRANCHEN: Dienstleistung, Digitales/online, Handel, Gesundheit, Gemeinwohl, sozial Entrepreneurship, Technik

SPRACHEN: Deutsch, Englisch

PROFIL: Hier erwarten Euch langjährige Erfahrung, geeignete Tools, erfolgreiche Businesspläne, Unterlagen zur Finanzierung, Tragfähigkeitsprüfung, Unternehmensplanung in Szenarien, Kosten- und Preiskalkulation, Vorbereitung zu Finanzierungsgesprächen, Regelungen bei Teamgründungen, praktische Hilfe bei UG/GmbH Gründung, Anmeldung bei Finanzamt und Gewerbe.

Seit über 20 Jahren begleite ich individuelle Wege in die erfolgreiche Selbstständigkeit. In dieser Zeit konnte ich mehr als 200 Projekte mit meinen praktischen Erfahrungen und bereitem kaufmännischen Wissen unterstützen, einige berate ich bis heute.

Meine Arbeit basiert auf einer Ausbildung zum Bankkaufmann und Dipl.-Kfm. Durch laufende Weiterbildungen halte ich mein Wissen aktuell. Seit 10 Jahren bin ich auch als Mediator tätig.

Der/die Gründer:innen stehen im Mittelpunkt meiner Arbeit. Wichtig ist mir, notwendiges Wissen zu vermitteln, Prioritäten zu setzen, Chancen aufzuzeigen und Risiken zu benennen. Die erfolgreiche Gründung meiner Kunden ist meine Aufgabe und mein Ziel.



NICOLE ASSMANN-RIMPAU

Mindsetmentorin, Diplom- Kauffrau, Nachhaltigkeitsmanagerin,
NLP- und Business-Coachin

✉ info@unternehmungslust.berlin

☎ 0173 / 6218266

🌐 www.unternehmungslust.berlin

🌐 Nicole Aßmann-Rimpau



📷 [Unternehmungslust.berlin](https://www.instagram.com/Unternehmungslust.berlin)

📺 Nicole Aßmann-Rimpau

WEITERE COACHINGBEREICHE: Persönliche Weiterentwicklung, Erfolgsmindset, klare Ausrichtung entlang dem Sinn / der eigenen Vision, Einstellungen, Alleinstellungsmerkmal, Angebotsschärfung, nachhaltige Positionierung „durch Begeisterung“, authentische Selbstvermarktung,

Ziele und Schritte bis zur Gründung, Formalien und Checklisten, Tragfähigkeitsbescheinigung, ganzheitliche Business- und Finanzplanerstellung, verkaufen, ohne sich selbst zu verkaufen, Kundenakquisitionsstrategien, Zielgruppen und deren Bedürfnisse, Verhandlungsführung, Ablauforganisation, Vorgehensplanung, Prioritätensetzung, eigenes Zustandsmanagement Selbstvertrauen für Gründerteams;

Branchen: Handwerk, Medien, Architektur, Bildung, Kreativbranche, Soziales und Gesundheit, Nachhaltigkeit, Kultur

SPRACHEN: Deutsch

PROFIL: Ich bin seit 10 Jahren als Existenzgründungsberaterin und Businesscoachess tätig mit dem Schwerpunkt Unternehmer:innenpersönlichkeit und ganzheitliche Businesskonzepte. Ein Studium der Betriebswirtschaft, diverse NLP-Coaching und Mindset-Aus- und Weiterbildungen, Ausbildung zur Nachhaltigkeitsmanagerin, handwerkliche Lehre und langjährige kaufmännische Praxiserfahrung in der freien Wirtschaft, u. a. als Key Accountant, machen mich für Sie zu einer wertvollen Begleiterin.

Meine Leidenschaft ist das Thema „Positionierung durch Begeisterung“. Das bedeutet, Ausgangspunkt für die Erarbeitung Ihres Businesskonzeptes sind Sie als Person und das, was Sie bewegt und begeistert. Aus „innen heraus“ ein beständiges und tragfähiges Business zu entwickeln, für das Sie Lust haben, jeden Morgen aufzustehen, ist meine Passion. Ich besitze eine ausgeprägte Dienstleistungsmentalität und weiß, wie wichtig es ist, seine Argumente authentisch und begeistert vertreten zu können.

Also, warum bei mir? Weil ich für Menschen brenne, die ihre eigene Vision leben wollen, auch schräge Ideen mag, Menschen und ihre Eigenheiten spannend finde und ihre Herausforderungen meine Leidenschaft wecken. Persönlich wichtig sind mir Wertschätzung, Respekt und Vertrauen sowie Leichtigkeit und Freiheit im Prozess. Ich liebe es, mich weiterzubilden und so beschäftigen mich Themen wie: Psychologie und Persönlichkeitsbildung, Spiritualität, Vereinbarkeit, Resilienz und KI. Ich freue mich auf Sie!



SIGRUN SCHÖN

✉ kontakt@integrales-coaching-therapie.de

☎ 0157 / 30 63 50 11

🌐 www.integrales-coaching-therapie.de



WEITERE COACHINGBEREICHE: Angebote Ausgestalten, Positionierung und USP, Zeitmanagement, Lösung von hinderlichen Blockaden

BRANCHEN: Gesundheit und Beratung, Coaching und Therapie/ Heilpraktikerin; Erfahrung in eigener Praxis als Heilpraktikerin mit den Schwerpunkten Körperapie/ Körperpsychotherapie; EMDR und Hypnotherapie sowie als Coach und Gründungsberaterin.

SPRACHEN: Deutsch

PROFIL: Seit mehr als 20 Jahren berate ich mit großer Freude Gründer*innen dabei, das Herzensvorhaben auf eine solide Basis zu stellen. Dazu gehört: Die Entwicklung konkreter Angebote, die Schärfung des eigenen Profils und ein gutes authentisches Alleinstellungsmerkmal. Eine werte- und ressourcenbasierte Entwicklung des Unternehmens und dessen Aufbau und Positionierung stehen im Mittelpunkt, um nachhaltig zu gründen.

Ein wichtiger und wesentlicher Schwerpunkt meiner Begleitung besteht in der Stärkung der Unternehmer*innenpersönlichkeit.

Ich arbeite u. a. mit Tools wie der SWOT-Analyse, Methoden aus NLP und Kurzzeit-coaching, als auch EMDR, The Work®, der Hypnotherapie und Aufstellungsarbeit. Darüber hinaus nutze ich KI Instrumente u. a.



ANNETTE STELTER

Dipl.-Ing.

✉ kontakt@architekten-coaching.de

☎ 030 / 98 33 92 31

🌐 architekten-coaching.de/

🌐 /dipl-ing-annette-stelter/



WEITERE COACHINGBEREICHE: Umsatzorientiertes Mindset, Angebotsschärfung, USP, authentische Marketingstrategien, Außendarstellung der Geschäftsidee, Selbstmanagement, Verhandlungsführung, Entwicklung von Führungskräften mit Orientierung an den eigenen Werten

BRANCHEN: Architektur, Immobilien, Bauwesen, Handwerk, Kunst, Kultur, Design, Coaching, Beratung, sonstige Dienstleistungen.

SPRACHEN: Deutsch

PROFIL: Der Weg zur erfolgreichen Selbstständigkeit führt über das richtige Mindset. Ich unterstütze Sie dabei, wie eine Unternehmerin bzw. ein Unternehmer zu denken und zu handeln. Damit werden alle weiteren Schritte deutlich leichter, damit aus Ihrer Business-Idee ein erfolgreiches Unternehmen wird.

Vielleicht fragen Sie sich: Werde ich erfolgreich am Markt bestehen? Kann ich mein Produkt bzw. meine Dienstleistung profitabel verkaufen und dabei authentisch bleiben? Wie finden mich meine Kund:innen? Und – last but not least – nach welchen Werten will ich handeln? Gemeinsam finden wir Ihre Antworten!

Es geht um: Aufbau neuer Kompetenzen und Denkweisen, optimale Nutzung Ihrer Ressourcen, eine markante Positionierung (USP), Schärfung Ihres Angebotes, Ausrichtung auf Ihre Zielgruppe, Analyse des Marktes, Kundengewinnung, Sichtbarkeit (analog und digital), Zeit- und Selbstmanagement, Leistungsanspruch, Resilienz und alles, was Ihnen wichtig ist.

Ich bin Certified Master Coach und zertifizierte Fachtrainerin [BDVT] mit Schwerpunkt auf berufsbezogene Themen und Gründungsvorhaben. Zuvor war ich lange Zeit als Architektin tätig und als Projektmanagerin in der Immobilien-Branche (MBA Real Estate Management).

Mein Erfahrungsschatz umfasst über 30 Jahre Berufstätigkeit in verschiedenen Branchen, Unternehmensgrößen, Firmenstrukturen und Positionen. Ich unterstütze u. a. Unternehmer:innen und Gründer:innen bei der erfolgreichen Umsetzung ihrer Visionen und Businesspläne und führe sie zum Erfolg.