

Verzeichnis der akkreditierten Coaches

Coaching in der Vorgründungsphase



Das Programm Coaching in der Vorgründungsphase wird gefördert aus Mitteln des Europäischen Sozialfonds und der Senatsverwaltung für Integration, Arbeit und Soziales.

Inhalt	
Verzeichnis der akkreditierten Coaches	3
➔ Marketing / Vertrieb / Produktentwicklung	4
Alexandra Barone	4
Christian Feierabend	5
Ute Großmann	6
Peter Haas	7
Michael Häfelinger	8
Tatjana Klaus	9
Eva-Maria Loch	10
Almut Nießen	11
Jutta Overmann	12
Barbara Pillath	13
Maximilian Pöpl	14
Sigrun Schön	15
Manuela Wieder	16
Schifra Marina Wittkopp	17
➔ Finanzen / Organisation / Struktur	18
Birgit Baum	18
Gabriele Bergmann	19
Britta Fechner	20
Sonia Flöckemeier	21
Brigitte Gelbke	22
Karin Kirschner	23
Eberhard Mutscheller	24
Gönül Nar	25
Ilona Orthwein	26
Marco Teschner	27
Benjamin Thompson	28
Jacob Thomsen	29
Harald v. Trotha	30
➔ Unternehmer*innenpersönlichkeit	31
Nicole Aßmann-Rimpau	31
Dr. Simone Bernet	32
Gisela Enders	33
Christiane Schild	34
Impressum	35

Verzeichnis der akkreditierten Coaches

Mit dem Förderprogramm Coaching in der Vorgründungsphase unterstützt die Senatsverwaltung für Integration, Arbeit und Soziales Gründer*innen im Vorfeld der Selbstständigkeit. Die Förderung soll sowohl den Aufbau einer unternehmerischen Vollexistenz als auch eine selbstständige Tätigkeit neben einer abhängigen Beschäftigung unterstützen.

Nach einer Coachingempfehlung im Auswahlverfahren, die nach einem vier-tägigen Assessment von einem Assessment Center ausgesprochen wird, kann ein Coaching im Umfang von maximal 30 Stunden beauftragt werden.

Coachingleistungen können ausschließlich durch Coaches erbracht werden, die in diesem Verzeichnis gelistet sind. Die im Programm tätigen Coaches stellen wir Ihnen in diesem Dokument mit ihren jeweiligen Tätigkeitsschwerpunkten vor.

Erläuterung zur Sortierung

Die Profile sind – orientiert an den Kernkompetenzen der Coaches – drei inhaltlichen Bereichen zugeordnet:

- ➔ Marketing / Vertrieb / Produktentwicklung
- ➔ Finanzen / Organisation / Struktur
- ➔ Unternehmer*innenpersönlichkeit

In diesen Bereichen sind die Einträge jeweils alphabetisch sortiert.

→ Marketing / Vertrieb / Produktentwicklung

Finanzen / Organisation / Struktur

Unternehmer*innenpersönlichkeit



→ Marketing / Vertrieb / Produktentwicklung



Alexandra Barone

Magistra Artium

✉ ab@medienbarone.de

☎ 0162 / 6068669

🌐 www.medienbarone.de

Ich unterstütze Gründer*innen im Bereich Marketing und Kommunikation. Spezielle Themen sind Storytelling im Online-Marketing, richtige Stakeholder-Kommunikation (wie rede ich mit Kunden, Banken, Behörden) sowie die Vorbereitung von Pitches.

Branchen: Kreativwirtschaft, Gastronomie, sonstige Dienstleistungen

Sprachen: Deutsch, Englisch, Italienisch

Profil: Kommunikation gehört für mich zum täglichen Brot: Seit über 25 Jahren arbeite ich als Journalistin und Marketing-/Kommunikationsberaterin für Unternehmen aus Finanzwirtschaft, Mode und Lifestyle. Bevor ich mich als Kommunikationscoach und Marketingberaterin für kleine und mittlere Unternehmen und Gründer*innen spezialisiert habe, arbeitete ich als Coach und Kreativautorin bei einer internationalen Unternehmensberatung.

Meine Kreativität und mein Wissen verdanke ich meiner breitgefächerten Erfahrung als Journalistin, Pressefrau und Marketing-Dozentin: Ich weiß eine spannende Geschichte zu erzählen und sie einem breiten Publikum mundgerecht zu bieten. Authentizität und Integrität gehören ebenso zu meinem Arbeits- und Lebenscredo wie die Liebe zur Kommunikation. Mit ihr erarbeite ich Ihre individuelle Kommunikationsstrategie, damit Sie wissen, wie Sie Ihre Businessidee in einem Pitch oder bei einer Bank optimal kommunizieren und Ihre zukünftigen Kunden mit spannenden Marketing-Texten von Ihrem Produkt überzeugen können.

→ Marketing / Vertrieb / Produktentwicklung

Finanzen / Organisation / Struktur

Unternehmer*innenpersönlichkeit



Christian Feierabend

Rechtsanwalt

✉ feierabend@fp-law.net

☎ 030 / 68078375

🌐 www.christian-feierabend.de

In meiner Coachingtätigkeit adressiere ich Haftungsfragen, rechtsgeschäftliches Handeln, rechtliche Aspekte der Unternehmensgründung, Nachhaltigkeit und unternehmerische Verantwortung.

Branchen: Forschung und Entwicklung, IT und Kommunikation, Marketing / Werbung / PR, Handel und Vertrieb, Nahrungsmittel / Gesundheit, Tourismus und Gastronomie

Sprachen: Deutsch, Englisch

Profil: Als Rechtsanwalt und Fachanwalt für Internationales Wirtschaftsrecht liegen meine fachlichen Schwerpunkte im Vertrags-, Vertriebs- und Handelsrecht, häufig auch mit internationalem Bezug. Ferner bin ich als Lehrbeauftragter für wirtschaftsrechtliche Themen an der Hochschule für Wirtschaft und Recht Berlin tätig.

Zu meinen Mandanten gehören neben etablierten, zumeist technologieorientierten mittelständischen Unternehmen aus den Bereichen Auftragsforschung, Informationstechnologie, Kommunikation, Handel und Produktion, auch junge Unternehmen und Start-Ups. In meiner Praxis begleite ich regelmäßig Gründer und Gründungsvorhaben in der Vorgründungsphase und während des praktischen Vollzugs der Gründung. Ich erlebe häufig Gründungsvorhaben, die unzureichend vorbereitet in den Gründungsprozess gehen. Die Folge sind oft fehlende oder schlecht ausgestaltete Funktionen und Prozesse, welche die weitere Entwicklung des Vorhabens nachhaltig beeinträchtigen können. Es ist mein Ziel als Coach, Gründer und Gründungsvorhaben auf Grundlage ihrer individuellen Bedürfnisse zielgerichtet zu unterstützen.

Meine Coachingschwerpunkte für Gründer und Gründungsvorhaben umfassen u. a. die Themen Unternehmens- und Handlungsformen im Geschäftsverkehr, Haftungsfragen, Vertrieb, Schutz von Ideen und Know-how, Transparenz und Nachhaltigkeit von unternehmerischem Handeln, Präsentation von Gründungsvorhaben, insbesondere zielgruppen- und erfolgsorientierte Gestaltung von Pitch-Decks.

→ Marketing / Vertrieb / Produktentwicklung

Finanzen / Organisation / Struktur

Unternehmer*innenpersönlichkeit



Ute Großmann

Diplom-Volkswirtin

✉ grossmann@mpr-
unternehmensberatung.de

☎ 030 / 206073915

🌐 www.mpr-unternehmensberatung.de

Im Arbeitsgebiet fokussiere ich die Bereiche Businessplan, Finanzen und Finanzierung, Team- und Organisationsstruktur.

Branchen: Gesundheitsbranche, Dienstleistungen, Social Business, Handwerk

Sprachen: Deutsch

Profil: Ich bin seit über 20 Jahren Beraterin und habe viele Gründerinnen und Gründer in die Selbständigkeit begleitet. Ich bin zertifizierte Gründungsberaterin nach dem LONEX Verfahren. Darüber hinaus bin ich ausgebildete systemische Organisationsberaterin und berate mittelständische Unternehmen in Berlin.

Die Gründungsberatung verstehe ich als ganzheitlichen Prozess, um das zu gründende Unternehmen gut geplant an den Start zu bringen. Dabei werden alle wichtigen Aspekte des Vorhabens geklärt, die persönlichen Fragen berücksichtigt und die Erfolgsfaktoren festgelegt. Bei Gründungen im Team begleite ich die Aufstellung der Organisationsstruktur.

Meine Erfahrungen aus dem Coaching von Unternehmerinnen und Unternehmen bringe ich ein, um die Stärken der Gründerperson zu unterstützen. Motto: Es gibt keine fertigen Erfolgskonzepte, sondern die Persönlichkeit und eine tragfähige Geschäftsidee sind wichtige Faktoren, um die eigenen Ziele zu erreichen.

→ Marketing / Vertrieb / Produktentwicklung

Finanzen / Organisation / Struktur

Unternehmer*innenpersönlichkeit



Peter Haas

Dipl.-Wirtschaftsingenieur, Integraler Business Coach

✉ haas@phaas.de

☎ 0174 / 3094261

🌐 www.unternehmensbeweglichkeit.de

Mein Schwerpunkt ist der rote Faden vom Kunden über die „Andersstellung als andere“, das Geschäftsmodell bis hin zur Finanzplanung und dem Controlling. Hierbei sind mir verschiedene Themen relevant: Kundendefinition, Nutzenargumentation, persönlichkeitsorientiertes Marketing, Marketingstrategie und die Automatisierung von Prozessen im Unternehmen.

Branchen: Dienstleistungen, Internet, IT, Apps, Software, IT-Support, Multimedia, Gesundheit, Wellness, Sport, Energie und Umwelt, Handel

Sprachen: Deutsch, Englisch

Profil: Als „Coach für Unternehmen in Bewegung“ fokussiere ich mich auf die Positionierung von Unternehmen, auf deren Wachstumsstrategien und die persönliche Motivation, die Unternehmensziele zu erreichen.

Ich bin Diplom-Wirtschaftsingenieur, Integraler Business Coach und nutze viele weitere Coaching- und Beratungsweiterbildungen, um mich und meine Kernkompetenzen weiterzuentwickeln. Ich kann Sie effektiv unterstützen, gut aufgestellt zu gründen und zu wachsen. Seit 1999 habe ich mehrere Startups in intensiven Phasen vom Stand Null an operativ aufgebaut. Hierzu gehören verantwortlich geführte Abteilungen wie Customer Service, Controlling und Netznutzung / Operation. Daher kenne ich wirkungsvolle Aufstellungen – und typische Fallstricke und Fehler, die viele Gründer*innen machen.

Ich kann Ihnen mit Herz und Verstand helfen, sich besser vorzubereiten und Ihr Unternehmen mit Freude aufzubauen.

→ Marketing / Vertrieb / Produktentwicklung

Finanzen / Organisation / Struktur

Unternehmer*innenpersönlichkeit



Michael Häfelinger

*Dipl.-Kaufmann, Dipl.-Soziologe, Master
Public Health*

✉ kontakt@haefelinger.de

📞 030 / 29770393

💻 www.haefelinger.de

Ich konzentriere mich in meiner Arbeit für die Gründer auf Geschäftsmodell, Businessplan, Positionierung und Marketing. In Bezug auf die Unternehmer*innen ist mir wichtig: Kommunikation, Entwicklung der Unternehmerpersönlichkeit, Teamentwicklung.

Im Besonderen: Alleinstellungsmerkmal (USP), Marke, Außendarstellung, Internetauftritt, Kundennutzen, Markteintritt, Akquise

Unternehmerpersönlichkeit: Auftreten, Kundengespräche, Entscheiden; Zusammenarbeit in Gründerteams

Branchen: Dienstleistungen und beratende Berufe, Kreativbranche, Soziales und Gesundheit, Ingenieurs- und Naturwissenschaften

Sprachen: Deutsch, Englisch, Italienisch

Profil: "Sie wollen etwas bewegen – ich will, dass Sie es erreichen" – Die Besonderheit meines Ansatzes liegt darin, die Geschäftsidee und das dazugehörige Geschäftsmodell vom Markt für das Produkt oder die Dienstleistung her zu entwickeln. Die Beratungen beginnen regelmäßig mit einer Schärfung des Produkts im Hinblick auf die potenziellen Zielgruppen und der Positionierung auf dem jeweiligen Markt. Aus dieser Vermarktungsidee leiten wir gemeinsam die Erfordernisse beim Unternehmensaufbau wie Produktion, Organisation oder Personal ab. Das übersetzen wir in ein Geschäftsmodell inklusive der dazugehörigen Finanzbetrachtungen, so dass Sie ein klares Bild über Ihr geplantes Vorhaben und den Weg durch die Gründungsphase erhalten. Meine zweite Spezialisierung liegt im Bereich der unternehmerischen Persönlichkeit sowie der Teamentwicklung. Dazu gehört zum einen die Stärkung der Gründer*innen als Führungskraft in den unternehmerischen Fähigkeiten und der „Unternehmerpersönlichkeit“. Zum anderen unterstütze ich Aufbau, Strukturierung, Arbeitsteilung und Konflikte in Teams. Mein Ziel ist es, dass Sie als gestärkte unternehmerische Persönlichkeit(en) Ihr Unternehmen und Ihre Produkte oder Dienstleistungen erfolgreich am Markt platzieren und so die Selbstständigkeit für Sie zu Ihrem ganz persönlichen Erfolg wird.

Ich bin vom Verband Deutscher Gründungsinitiativen zertifizierter Existenzgründungsberater mit Erfahrung aus über 300 beratenen Gründungen.

→ Marketing / Vertrieb / Produktentwicklung

Finanzen / Organisation / Struktur

Unternehmer*innenpersönlichkeit



Tatjana Klaus

Wirtschaftspsychologin, Systemischer Coach

✉ tk@gruender-ladies.de

📞 0157/ 924 58 348

💻 www.gruender-ladies.de

Im Bereich Marketing / Vertrieb / Produktentwicklung konzentriere ich mich auf: Entwicklung der Geschäftsidee, Businessplan, Finanzplanung, Unternehmerpersönlichkeit, Selbstmanagement, Stressmanagement, Angebots- und Sortimentsgestaltung, Akquise und Formen der Kundenansprache, Online-Marketing.

Branchen: Dienstleistungen, Einzelhandel, Gastronomie, Mode, Kreativbranche, Wellness, Handwerk, Coaches, sonstige Dienstleistungen

Sprachen: Deutsch, Spanisch, Englisch

Profil: Erfolgreich durchstarten: Individuelle und effektive Startup-Beratung und Coaching auf Augenhöhe! Als eine der „GründerLADIES“ habe ich mich insbesondere auf weibliche Existenzgründerinnen spezialisiert.

Dabei unterstütze ich Gründerinnen praxisnah und ergebnisorientiert im Bereich der Existenzgründungsberatung mit einem besonderen Fokus auf das Marketing, so dass die Gründerin optimal für den erfolgreichen Start in die Selbstständigkeit vorbereitet ist.

Ich begleite und berate bei der Weiterentwicklung der Geschäftsidee zum tragfähigen Businesskonzept, bei betriebswirtschaftlichen, organisatorischen und persönlichen Fragestellungen – jedoch insbesondere bei der Entwicklung der individuellen Marketingstrategie, so dass die Gründerin mit der optimalen Vertriebsstrategie durchstartet und langfristig erfolgreich bleibt.

Dabei lege ich den Fokus darauf, dass sowohl das Produkt als auch der Markenauftritt auf den Kundennutzen abgestimmt sind und den Bedarf der Zielgruppe punktgenau treffen. Ich achte jedoch auch darauf, dass die unternehmerischen und persönlichen Ziele der Unternehmerin bei der strategischen Ausrichtung berücksichtigt werden.

Ich greife dabei zurück auf Fachwissen und Kompetenzen aus dem Studium der Wirtschaftspsychologie, einer kaufmännischen Ausbildung, einer Ausbildung als systemischer Coach und Mediatorin, sowie auf langjährige Erfahrung als Selbständige und in Startups. Ich berate und coache mit Erfahrung, Know-how, einer ehrlichen Meinung und einem Spritzer Humor!

→ Marketing / Vertrieb / Produktentwicklung

Finanzen / Organisation / Struktur

Unternehmer*innenpersönlichkeit



Eva-Maria Loch

Digitalcoach / Coach für Online-Präsenz

✉ kontakt@das-digitale-unternehmen.com

📞 0176/ 432 924 93

💻 www.das-digitale-unternehmen.com

Positionierung, Schärfung des Angebots, Schärfung von Zielgruppen / Personas, Online-Marketing Strategie (inkl. Marketingplanung), Content- & Kanalstrategie für die digitalen Kanäle, Optimale Benutzerführung auf den digitalen Kanälen, Bestandteile einer guten Website, Bestandteile einer guten digitalen Präsenz. v.a. im Bereich Social Media / Business Profile (z.B. LinkedIn, Xing), Formatideen für Social Media, Business Profile, Blog etc.

Branchen: Dienstleistungen, Hotellerie & Gastronomie, Automotive / Mobility, Fashion & Luxury, Health, Bildung

Sprachen: Deutsch, Englisch, Spanisch, Französisch

Profil: Eva-Maria Loch ist Digitalexpertin / Digitalcoach mit 15 Jahren Erfahrung im Bereich Marketing- & Kommunikationsberatung im nationalen und internationalen Agentur-Umfeld.

Sie unterstützt Sie vor allem bei der Fokussierung auf das Wesentliche. Denn Klarheit über essenzielle Themen wie Angebot, Zielgruppe(n), Positionierung, geeignete Marketing-Kanäle oder eine übergreifende Digitalstrategie sind nicht nur enorm wichtig für den Start in eine erfolgreiche Gründung, sondern auch langfristig, wenn Sie Durchhaltevermögen brauchen.

Ein fest umrissenes Ziel und ein gut durchdachter Plan für die (digitale) Präsenz Ihres Unternehmens spart Ihnen nicht nur viel Zeit und Nerven, sondern hilft Ihnen auch dabei, sich zu entspannen und Spaß bei Ihrer Gründung zu haben. Die richtige Auswahl und Nutzung der digitalen Kanäle sind für Gründer*innen also Themen, die sie idealerweise von Anfang an mitdenken sollten.

Frau Loch spricht fließend Deutsch, Englisch, Spanisch und hat gute Kenntnisse in Französisch.

→ Marketing / Vertrieb / Produktentwicklung

Finanzen / Organisation / Struktur

Unternehmer*innenpersönlichkeit



Almut Nießen

Diplom-Kauffrau

✉ a.niessen@creaconcept.de

📞 0173 / 2871401

💻 www.creaconcept.de

Im Bereich Marketing/ Vertrieb/ Produktentwicklung stehen vor allem die genaue Zielgruppenbestimmung, die Markt- und Wettbewerbsanalyse, die Erarbeitung von Positionierung und Alleinstellungsmerkmalen, sowie die Entwicklung eines individuellen Marketing-(Mix-)Planes (Angebots- und Sortimentsplanung, Preisgestaltung, Vertriebsaktivitäten, On- und Offline-Kommunikation) im Fokus.

Darüber hinaus stehe ich Ihnen bei den Themen Organisation, Finanzplanung, SWOT-Analyse und Stärkung der Unternehmerpersönlichkeit zur Seite. Das Ergebnis: ein tragfähiger Businessplan für einen erfolgreichen Markteintritt.

Branchen: Baugewerbe, Consulting, Coaching und Training, Energieversorgung, Elektrotechnik, Fashion, Food, Forschung und Lehre, Gastronomie, Gesundheit und Beauty, Möbelindustrie, metallverarbeitende Industrie, Informationstechnologie, Kultur- und Kreativwirtschaft, Reise und Tourismus, Sport und Lifestyle, Verbände und Vereine

Sprachen: Deutsch, Englisch

Profil: Kaufmännische Ausbildung, Studium der Betriebswirtschaftslehre, diverse berufliche Stationen in Vertrieb und Marketing namhafter Unternehmen und Agenturen. Seit 2004 berate ich Unternehmen im Mittelstand, Klein- und Solounternehmen sowie Gründer*innen in allen Bereichen des Marketings und der Markenführung sowie im Rahmen der Existenzgründung.

Speziell in den Coachings der Vorgründungsphase finden folgende Fragestellungen besondere Berücksichtigung: Welche Visionen und Ziele habe ich? Wie positioniere ich mein Unternehmen? Was sind meine Wettbewerbsvorteile? Mit welchen Botschaften und über welche On- und auch Offline-Kanäle erreiche ich meine Zielgruppe tatsächlich? Wie entwickle ich eine einheitliche Außendarstellung mit Wiedererkennungswert? Was sind die speziellen Kommunikationsmaßnahmen im Start Up-Marketing?

Diese und viele weitere Aspekte erarbeite ich mit meinen Gründer*innen, gestalte mit ihnen die Basis für ein erfolgreiches Business und begleite sie mit Freude und Fachkenntnis auf ihrem spannenden Weg in die Selbstständigkeit.

→ Marketing / Vertrieb / Produktentwicklung

Finanzen / Organisation / Struktur

Unternehmer*innenpersönlichkeit



Jutta Overmann

Diplom-Betriebswirtin

✉ info@bbu-consult.de

☎ 030 / 54714739

🌐 www.bbu-consult.de

Im Schwerpunkt Marketing, Vertrieb und Produktentwicklung fokussiere ich Unternehmer*innenpersönlichkeit, Arbeitsorganisation und Struktur, gemeinsam Gründen, Umgang im Team, Anforderungen an Gründungen im sozialen Bereich.

Branchen: Dienstleistungen, freie Berufe, Sozial- und Gesundheitswirtschaft, Kultur- und Bildungsangebote, Verlagswesen und Medien

Sprachen: Deutsch, Englisch

Profil: Ich berate, coache und trainiere mit einem prozess- und praxisorientierten Ansatz seit über 15 Jahren Unternehmer*innen und Existenzgründer*innen. Ich arbeite erfolgreich in den Bereichen Marktorientierung, Kundengewinnung und -bindung, Profilschärfung sowie strategische Unternehmensentwicklungen.

Neben meiner Tätigkeit als Unternehmensberaterin und Coach führe ich praxisorientierte Workshops und Seminare an Bildungseinrichtungen zu den Themen „Unternehmensgründung“ und „Gründen im sozialen Bereich“ durch.

Im Masterstudiengang Sozialmanagement bin ich als Referentin und Gutachterin tätig.

In der Projektarbeit unterstütze und begleite ich Vorhaben von der ersten Idee, über die Antragstellung bis zur konkreten Umsetzung.

→ Marketing / Vertrieb / Produktentwicklung

Finanzen / Organisation / Struktur

Unternehmer*innenpersönlichkeit



Barbara Pillath

Diplom-Betriebswirtin, Systemischer Coach

✉ info@barbarapillath.com

📞 0178 / 3331686

🌐 www.barbarapillath.com

Ich begleite dich auf dem gesamten Weg deiner Gründung mit einem klaren Online-Marketing-Fahrplan und Mindset-Stärkung: in die Rolle als Unternehmer*in hineinwachsen; Vision, Ziele und Werte, Positionierung, unwiderstehliche Angebote, Wunschkunden gewinnen, Website, SEO, Social Media, Marketingaktivitäten, Projekt- und Business Plan.

Ein gut laufendes Business ist keine Glückssache, sondern das Ergebnis sinnvoller Maßnahmen in der richtigen Reihenfolge und zur richtigen Zeit. Und – ganz wichtig! – mit Freude und Motivation fällt das Dranbleiben leicht.

Branchen: Dienstleistungsbranche: Coaches, Berater*innen, Therapeut*innen, Gesundheit; Kreativbranche: nachhaltige Modelabels, Grafik-Design, Sonstige

Sprachen: Deutsch, Englisch

Profil: Ich habe schon viele Gründer*innen erfolgreich begleitet und weiß, wann es schwierig wird. Insbesondere nach der Vorbereitungseuphorie stehen Erstgründer*innen oft vor vielen Fragen: Wo fange ich an? Wie bleibe ich motiviert? Schaffe ich das?

In über 10 Jahren als Systemischer Coach und Expertin für Online-Marketing im Bereich Existenzgründung habe ich den gesamten Prozess kennengelernt. Diesen gebe ich strukturiert an dich weiter, damit du die Abkürzung nehmen kannst: als Unternehmer*in Denken und Handeln, eine Vision erschaffen, groß träumen – und dann auch mit Klarheit und Selbstvertrauen konsequent ins Handeln kommen und dranbleiben.

Auch den anschließenden Markenaufbau habe ich als Führungskraft für große Brands wie s.Oliver und Swarovski in über 12 Jahren begleitet und verpacke ihn für dich in klare, leicht umsetzbare Schritte.

Gemeinsam entwickeln wir ein Konzept, das zu dir passt und mit dem du dich wohl fühlst.

Wenn du deine Gründung in entspannter Atmosphäre, mit Struktur, Kreativität, Wertschätzung und auch mal einem Augenzwinkern angehen möchtest, dann schreibe mir - ich freue mich darauf.

→ Marketing / Vertrieb / Produktentwicklung

Finanzen / Organisation / Struktur

Unternehmer*innenpersönlichkeit



Maximilian Pöppel

Diplom-Betriebswirt

✉ kontakt@maxpoepl.de

☎ 030 / 24723346, 0151 / 11588548

💻 www.maxpoepl.de

Entwicklung des Geschäftskonzeptes, Businessplan, Finanzplanung (Rentabilität, Liquiditätsplanung, Investitionsplanung)

Branchen: Gastronomie, Einzelhandel, Food & Beverage; Kultur- und Kreativwirtschaft

Sprachen: Deutsch, Englisch

Profil: Ich verstehe mich als Praktiker. Ich rede nicht um den Brei herum, kommuniziere direkt, offen und sofort. Sie erhalten von mir eine professionelle Einschätzung über die Stärken und Schwächen Ihres geplanten Unternehmens. Die langjährige Führungserfahrung in unterschiedlichen Funktionen von Gastronomie, Hotellerie und Einzelhandel macht mich seit annähernd 20 Jahren zu einem fachkompetenten Gründungsberater.

→ Marketing / Vertrieb / Produktentwicklung

Finanzen / Organisation / Struktur

Unternehmer*innenpersönlichkeit



Sigrun Schön

✉ post@schoen-beraten.de

☎ 01573 / 0635011

🌐 www.schoen-beraten.de

Ich unterstütze Sie dabei, Ihr Angebot bzw. Ihre Dienstleistung zu entwickeln, Ihr Profil zu schärfen und Ihr Alleinstellungsmerkmal herauszuarbeiten. Wir widmen uns den Stärken und Schwächen Ihres Unternehmens sowie Ihrer Werte und entwickeln gemeinsam einen Weg, Ihr Gründungsanliegen zu realisieren. Zweifel, Ängste und Glaubenssätze, die Sie an Ihrem Erfolg hindern, können bearbeitet werden, so dass der Weg nach vorne frei wird. Themen wie Geld, Zeit und sonstige Ressourcen sind weitere wichtige Felder in meiner Beratung.

Branchen: Lebensberatung, Therapie, Heilberufe, Wellness und sonstige Dienstleistungsberufe

Sprachen: Deutsch, Englisch

Profil: Seit mehr als 15 Jahren bin ich im Bereich der Existenzgründung sowohl als Beraterin, Coach, Heilpraktikerin und darüber hinaus auch als Dozentin tätig. Ich kenne die behördlichen Auflagen und Belange genauso gut wie die persönlichen Anforderungen, die einer Gründung zugrunde liegen.

Bei Bedarf erstelle ich mit Ihnen eine Business- und Finanzplanung zur Beantragung des Gründungszuschusses bzw. Einstiegsgeldes.

Ich arbeite u. a. mit Tools wie der SWOT-Analyse, Methoden aus NLP und Kurzzeitcoaching, als auch EMDR, the Work, der Hypnotherapie und Aufstellungsarbeit. Weiterhin erhalten Sie von mir auch handfeste Werkzeuge für die Business- und Finanzplanung und für Ihr Controlling.

Besonders am Herzen liegt mir das Erkennen und Wahrnehmen des jeweils eigenen Potentials und die Ausrichtung in der Verwirklichung und Umsetzung der Gründungsidee zwischen Vision und Realität. Dies geschieht in einer wertschätzenden Umgebung unter Einbeziehung der vorhandenen Ressourcen wie Zeit, Geld und Skills, persönlicher sowie systemischer Gegebenheiten und Alltagsanforderungen. Mit einer Mischung aus (Menschen-) Kenntnis, Expertise und Humor begleite ich Sie mit Freude und Elan in die Selbstständigkeit.

→ Marketing / Vertrieb / Produktentwicklung

Finanzen / Organisation / Struktur

Unternehmer*innenpersönlichkeit



Manuela Wieder

- ✉ kontakt@manuela-wieder.de
- 📞 030 / 99190824, 0151 / 40137116
- 💻 www.manuela-wieder.de
- 📅 <https://www.eTermin.net/manuela-wieder>

Alles rund um Akquise und Vertrieb: Schärfung des Kundennutzens, Markteintrittsstrategien, Stärkung der Unternehmer*innenpersönlichkeit, Akquise- Mindset, Entwicklung von Vertriebsstrategien und -maßnahmen, Kundengespräche vorbereiten und führen, Ausarbeitung und Präsentieren des Elevator Pitch.

Branchen: Produzierendes Gewerbe (Industrie), Handel, E-Commerce, Dienstleistungen (z. B. Coaching, Beratung, Training)

Sprachen: Deutsch, Englisch

Profil: Ich bin seit sieben Jahren systemischer Coach und Trainerin mit der Spezialisierung Vertrieb und Akquise sowie Beraterin im Existenzgründungsbereich. Aus der Praxis für die Praxis! Ich war Vertriebsleiterin in einem Logistik-Konzern, Key Account Managerin (Deutschland/Österreich) für ein Industrie- und Handelsunternehmen. Ich habe ein duales Betriebswirtschaftsstudium (Marketing, Vertrieb und Personal, Organisation) und eine integral systemische Coachinausbildung. Ich bin systemische Aufstellerin (ausgebildet nach den Richtlinien der Deutschen Gesellschaft für Systemaufstellungen, DGfS) und verfüge über eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung als Groß- und Außenhandelskauffrau.

Mein Ziel ist es Gründer*innen zu zeigen, wie leicht und einfach Akquise und Vertrieb sein kann. Meine Spezialisierung ist es, Sätze wie "Ich kann keine Akquise!" oder "Wie fange ich bloß mit dem Vertrieb an?" in einen umsetzbaren und handfesten Plan mit Strategien zu verwandeln. Das gibt den Gründer*innen Sicherheit und das nötige Rüstzeug sofort durchzustarten. 50 Prozent des späteren Unternehmenserfolges sind abhängig vom Vertrieb!

Ich bin Mitglied im BDVT (Berufsverband für Training, Beratung und Coaching), bei der DGfS (Deutsche Gesellschaft für Systemaufstellungen). Die Gründerinnenzentrale Berlin unterstütze ich als Kooperationspartnerin, bin im Beirat bei Goldrausch e.V. (Mikro Kreditinstitut für Frauen) und bin Mitglied und Partnerdirektorin beim BNI (weltweit das erfolgreichste Unternehmernetzwerk).

→ Marketing / Vertrieb / Produktentwicklung

Finanzen / Organisation / Struktur

Unternehmer*innenpersönlichkeit



Schifra Marina Wittkopp

✉ info@wittkopp.com

📞 030 / 32703971

💻 www.wittkopp.com

Neue Märkte erobern, Markteintrittsstrategie, Kunden- und Zielgruppen gewinnen, Vertriebsaufbau planen, Vertriebsstrategien und Vertriebsmaßnahmen entwickeln, Positionierung, USPs, Kundennutzen formulieren, Vertriebsprozesse optimieren, Kundengespräche und Verhandlungen führen, Pitch- Präsentationen erarbeiten, mit Argumentation und Körpersprache überzeugen, Vorträge vor großen Gruppen halten

Branchen: Informations- und Kommunikationstechnologie (Hard- u. Software, Dienstleistungen, Plattformen), Telekommunikation, VR/AR, KI/AI, Security) sowie Handel und Dienstleistungen, Technologie- und Innovationsprodukte sowie technische Investitionsgüter (z. B. Medizintechnik, Maschinenbau, Biotechnologie)

Sprachen: Deutsch, Englisch

Profil: Vertrieb ist meine Leidenschaft und meine Stärke. Basierend auf über 25 Jahren als Vertriebsexpertin in der IT-Branche gebe ich mein Wissen heute gerne weiter. Seit 2002 berate ich Unternehmen im Mittelstand, Selbständige sowie Gründerinnen und Gründer. Ende der 1980er Jahre war ich Mitgründerin und Gesellschafterin eines Start-Ups in der IT-Branche. Später baute ich u. a. für den größten europäischen Distributor (Großhändler) das Fachhandelsnetz in den neuen Bundesländern auf. Komplexe IT-Lösungen habe ich für deutsche, britische, französische und amerikanische Hersteller in Europa und Nordamerika verkauft.

Ich habe umfassende Erfahrungen mit unterschiedlichen Kundengruppen wie Industrie-Kunden, Großkunden, Mittelstand, öffentliche Hand (Kommunen), Handwerk, Großhandel, Fachhandel, online.

Meine Kund*innen schätzen – neben der fachlichen Expertise – besonders meine klare Kommunikation, meinen Humor sowie die Fähigkeit, die vielen Gedanken, Fragen und Aufgaben zu strukturieren, zu priorisieren und daraus einen realistischen Umsetzungsplan zu entwickeln. Als mehrfache Rhetorik-Europameisterin unterstütze ich meine Coachees bei Präsentationen, Vorträgen, Gesprächen und Preis-Verhandlungen (www.redenpraxis.de)

Ich bin gut vernetzt und kann auf verschiedene Förderprogramme zugreifen.

→ **Finanzen / Organisation / Struktur**



Birgit Baum

Diplom-Ingenieurin

✉ anfrage@baum-unternehmensberatung.de

☎ 030 / 40301267

🌐 www.baum-unternehmensberatung.de

Meine speziellen Kompetenzen liegen im Bereich Finanzen, Organisation, Struktur und im Bereich Controlling.

Branchen: Dienstleistungen allgemein, Kultur / Medien / Verlag, Werbung / Grafik / Design, Immobilienwirtschaft

Sprachen: Deutsch

Profil: Ich bin seit 2004 als Gründungs- und Unternehmensberaterin tätig.

Meine analytische und empathische Herangehensweise – im Zusammenhang mit einer Ausbildung als Verlagskauffrau, einem abgeschlossenen Studium als Wirtschaftsingenieurin und Tätigkeit Controllerin – ermöglicht es mir, mich in eine Vielzahl von unterschiedlichen Branchen, Geschäftsideen und betrieblichen Prozessen hineinzudenken.

Ich diskutiere dabei mit Ihnen persönliche, kaufmännisch-betriebswirtschaftliche und gegebenenfalls technische Aspekte Ihrer Gründungsidee.

Dabei geht es mir immer darum, in einem praxisnahen Beratungsansatz die Persönlichkeit der Gründerin oder des Gründers optimal und ganzheitlich zu berücksichtigen – mit allen Stärken und Schwächen.

Ich bin unter anderem VDG-qualitätstesterte Gründungsberaterin und seit 2015 Jurorin beim Businessplanwettbewerb Berlin-Brandenburg.



Gabriele Bergmann

Diplom-Medienberaterin

✉ info@bu-bergmann.de

☎ 030 / 62738906

💻 www.bu-bergmann.de

Meine speziellen Kompetenzen liegen im Bereich Finanzen, Organisation, Struktur und im Bereich Marketing, Vertrieb, Produktentwicklung.

Branchen: Groß- und Einzelhandel (auch E-Commerce), Kreativbranche (Design / Mode / Kultur), Fitness / Wellness, sonstige Dienstleistungen

Sprachen: Deutsch, Englisch

Profil: Als Diplom-Medienberaterin mit Vertiefung in allg. BWL / Marketing, Controlling / Finanzbuchhaltung kann ich aus dem Wissen und der Erfahrung der vergangenen 15 Jahre Beratung und Coaching weitergeben:

Dabei kann ich Gründerinnen und Gründer in verändernden Lebensphasen stärken, neue Ideen weiterentwickeln helfen, den Blick auf notwendige Details schärfen.

Und auch aus meinen vorherigen beruflichen Tätigkeiten in Kultur (Kunst, Musik), Handel und Gastronomie (mit Auslandserfahrung) sowie als ehemalige Geschäftsführerin einer GmbH (Dienstleistung) teile ich gerne Erfahrungen.

Dazu gehört ebenso die Fähigkeit, verschiedenste Sichtweisen einzunehmen, daraus Lösungen zu entwickeln, und auch z. B. Anträge bei Behörden, Förderstellen und Banken erfolgreich zu stellen, sowie den Umgang mit Jobcentern und der Agentur für Arbeit (Bearbeitung von Anträgen auf Gründungszuschuss und Einstiegsgeld) zu begleiten.

Weil: Ich denke jede und jeder hat das Recht das eigene Leben frei zu bestimmen, sich der Eignung und den persönlichen Neigungen entsprechend zu entwickeln, und auf jeden Fall neue Ideen zu realisieren!



Britta Fechner

Diplom-Betriebswirtin

✉ b.fechner@vis-a-vis-cc.de

☎ 030 / 95602036; 0179 / 9592212

💻 www.vis-a-vis-cc.de

Mein Fokus liegt auf der komplexen Businessplanung. Es geht um die Entwicklung von tragfähigen Geschäftsmodellen, deren Finanzierbarkeit und Positionierung im entsprechenden Markt. Darüber hinaus liegen meine Kompetenzen in der Entwicklung von Vertriebs- und Marketingstrategien sowie der Stärkung der Unternehmer*innenpersönlichkeit.

Branchen: Kreativwirtschaft (Mode/Design, Kunst/Kultur, Werbung/Medien, Film, Verlage, Architektur); Gesundheit und Soziales; qualifizierte Dienstleistungen (Bildung, Beratung, Therapie)

Sprachen: Deutsch

Profil: Als Kauffrau, Betriebswirtin und Fachfrau für Marketing und Kommunikation mit langjähriger Berufserfahrung (insbesondere in der Medienbranche) bin ich seit 2008 als Coach und Beraterin, u. a. im Bereich Existenzgründung (auch aus der Arbeitslosigkeit) tätig. Durch regelmäßige Weiterbildungen und Testierungen sowie durch vielfältige Projekterfahrungen kann ich meinen Klient*innen umfangreiche Unterstützung bieten. Gründer*innen berate ich mit einem ganzheitlichen Ansatz und unterstütze sie praxis- und ergebnisorientiert. Innerhalb des Gründungsprozesses begleite ich Klient*innen bei den Gründungsformalen, bei der Ausarbeitung eines tragfähigen Geschäftsmodells (Businessplan), der Entwicklung der Marketingstrategie sowie der Finanzplanung.

Folgende Schwerpunktthemen sind in meiner Beratung immer wieder relevant:

- Marketingstrategien für klassisches und Online-Marketing (Produkt & Preispositionierung/USP, Methoden und Wege zur Kundenansprache, unternehmerischer Auftritt)
- Finanzierung (Erstellung von Finanzplänen, klassische und alternative Finanzierungsmodelle, Fördermittel)
- Unternehmer*innen-Persönlichkeit (Eigen- und Fremdwahrnehmung, Stärken /Schwächen - Chancen/Risiken-Analyse, Potenzialanalyse, Betrachtung psychologischer Aspekte wie Verhaltensmuster, Barrieren etc.)

Ich fungiere als Prozessbegleiterin und stelle meine Kenntnisse und Erfahrungen zur Verfügung. Meinen Klienten begegne ich stets respektvoll, emphatisch, kritisch und zielführend.



Sonia Flöckemeier

Systemischer Coach

✉ sonia@floeckemeier.de

📞 0177 / 8032699

🌐 www.floeckemeier.de

Mein Fokus liegt im Bereich Finanzen, Organisation, Struktur und darüber hinaus in der Entwicklung von Geschäftsmodellen, der Stärkung der Unternehmer*innenpersönlichkeit und dem Teamcoaching / Rollen.

Branchen: Creative Industries (Fokus: Mode und Design), Groß- und Einzelhandel (Fokus: Food and Beverages), Gastronomie / Hotellerie, Wellness / Sport / Physiotherapie, Dienstleistungen

Sprachen: Deutsch, Englisch

Profil: Die Basis meines Coachings besteht aus drei Erkenntnissen: Unternehmer*innen brauchen Ziele. Ziele brauchen Klarheit. Klarheit entsteht durch intensives Beleuchten von Chancen, Bedürfnissen und Stärken.

In meinem Coaching möchte ich Menschen beraten und begleiten, die sich beruflich verändern wollen. Veränderungen erfordern Mut, das ist jedem bekannt. In diesem besonderen Prozess möchte ich Sie strategisch unterstützen, bestärken und Ihnen Lösungen an die Hand geben, die Sie ein Stück näher zu ihren Zielen führen.

Unter dieser Prämisse betreue ich seit 2003 Unternehmen und Einzelpersonen als selbstständige Unternehmensberaterin und Coach. Mein betriebswirtschaftlicher Coachingfokus entstand aus meiner jahrelangen Erfahrung in den Bereichen operative Unternehmensführung, Personalmanagement und Controlling. So lernen meine Klienten aus erster Hand, wie sie erfolgreich mit Zahlen jonglieren und aus Investitionen Gewinne machen.

Mein zweiter Schwerpunkt liegt im systemischen Coaching. Diesen ganzheitlichen, lösungsorientierten Ansatz verfolge ich aus einem einfachen Grund: Unternehmer*innen sind auch Menschen. Sie handeln und denken auf Grundlage persönlicher Erfahrungen und Werte. Die persönliche Ebene darf bei einer beruflichen Beratung deshalb nie außer Acht gelassen werden. Systemisches Coaching leistet das durch spezielle Übungen und Techniken.



Brigitte Gelbke

Diplom-Ingenieurin

✉ info@taurus-konzept.de

☎ 0177 / 6545340

🌐 www.taurus-konzept.de

Im Bereich Finanzen, Organisation, Struktur setze ich einen Schwerpunkt bei Businessplan, Fördermitteln, Controlling, Personalpolitik, Zeitmanagement, Bankbegleitung und Nachfolgeregelung.

Branchen: Dienstleistung und Handwerk, technisch geprägte Unternehmen (Bauwesen, Elektrotechnik, Elektronik), freie Berufe (kreativer und technischer Bereich), Einzelhandel, Gastronomie, Gesundheit

Sprachen: Deutsch, Englisch

Profil: Ich bin seit 16 Jahren als Beraterin für Existenzgründer*innen sowie kleine und mittelständische Betriebe tätig. Als Beraterin und Coach bin ich gelistet beim BAFA sowie zugelassen als Coach im „Coaching BONUS“-Programm der Investitionsbank Berlin (IBB) für technisch / technologisch innovative Projekte und für Nachfolgeregelungen und Internationalisierung. Ich bin seit 2012 nach ISO zertifiziert - aktuell nach DIN EN ISO 9001 / 2015

Es gibt Ideen ohne Geld und Geld ohne Ideen - beides bringe ich zusammen.



Karin Kirschner

✉ info@kirschner-berlin.de

☎ 030 / 68810404

🌐 www.kirschner-berlin.de

Im Bereich Finanzen, Organisation, Struktur fokussiere ich die Unternehmer*innenpersönlichkeit und die nebenberufliche Selbständigkeit.

Branchen: Gesundheit, Kunst, Kultur, qualifizierte Dienstleistungen, Handwerk

Sprachen: Deutsch

Profil: Ich bin seit 17 Jahren in Berlin als freiberufliche Unternehmensberaterin und Coach tätig. Als Kooperationspartnerin der Gründerinnenzentrale und des Bildungs- und Beratungszentrums für Frauen – Raupe und Schmetterling e. V. habe ich mich auf besondere Aspekte der weiblichen Herangehensweise bei Existenzgründungen spezialisiert. Ich gelte als Expertin dabei, knifflige sozialversicherungs- und steuerrechtliche Aspekte in die Gründungsplanung einzubeziehen.

Jede Existenzgründung erfordert eine neue Orientierung und persönliche Ausrichtung der gründenden Person. Das individuelle Coaching unterstützt und begleitet bei der Weiterentwicklung der Geschäftsidee zum Businesskonzept und bei den zu treffenden Entscheidungen. Meine Kunden schätzen die Mischung aus Inspiration und Motivation und die Fähigkeit, betriebswirtschaftliches Denken als lustvollen und bereichernden Bestandteil eines Geschäftsplans zu vermitteln.



Eberhard Mutscheller

M. A. Sozialwissenschaften

✉ mutschell@t-online.de

☎ 0171 / 3749401

🌐 www.key-coaching-berlin.de

Ich bin spezialisiert auf die Arbeitsbereiche Übernahme/Nachfolge, Strategie und Controlling

Branchen: Dienstleister aller Art, Einzelhandel, Handwerk, Gastronomie

Sprachen: Deutsch, Englisch

Profil: Ich bin seit über 25 Jahren Berater und habe seit der Zeit Erfahrungen in der Gründungsberatung, wie in der Beratung bestehender Unternehmen. Ich bin zertifizierter Gründungsberater nach dem LONEX Verfahren. Mein Motto lautet:

„Förderung der Selbständigkeit auf allen Ebenen!“ Ich selbst war viele Jahre Geschäftsführer in verschiedensten Unternehmen der Sozial- und Biobranche und ich weiß, worauf es ankommt, wenn frau/man sein eigenes Unternehmen gründen will.

Meine Zielgruppenspezialisierung sind ALG- und ALG II- Bezieher*innen – vorwiegend mit Migrationshintergrund. Über 50 Prozent meiner Kund*innen haben einen Migrationshintergrund. Auf Grund meiner langjährigen Beratungserfahrung in Quartiersmanagement-Gebieten des Programms der sozialen Stadt und seit vier Jahren im BIWQA-Projekt der Wirtschaftsförderung des Bezirksamtes Neukölln, kenne ich die Lage von Gewerbetreibenden mit Migrationshintergrund. Des Weiteren unterstütze ich bei der Standortanalyse und Standortsuche.



Gönül Nar

Dipl.-Betriebswirtin, Dipl.-Pädagogin

✉ info@goenuel-nar.de

☎ 0177 / 7869500

🌐 www.gönül-nar.de

Im Kernbereich Finanzen / Organisation / Struktur fokussiere ich die Unternehmer*innenpersönlichkeit.

Branchen: Dienstleistungen, Kreatives, Gesundheit, Soziales und Frauen

Sprachen: Deutsch, Türkisch

Profil: Ich bin seit 26 Jahren als Gründungsberaterin, Business Coach und Dozentin im Gründungsbereich tätig. Meine berufliche Laufbahn startete ich als Steuerfachgehilfin, studierte Betriebswirtschaft mit dem Schwerpunkt Finanzierung/Investition und Erziehungswissenschaften. Darauf aufbauend folgte die Ausbildung als NLP Business Coach.

Ich weiß also um die Herausforderungen, die einem im Leben begegnen und um den Impuls zur Veränderung. Aufgrund meiner eigenen Biografie kenne ich die kulturspezifische Relevanz bei der Gründung und Entwicklung der Selbständigkeit. Mein Handlungsansatz ist personenzentriert, ganzheitlich, qualitätsbewusst, effizient sowie bedarfs- und ergebnisorientiert. Ich lege Wert darauf, Menschen zu stärken und die notwendige Unterstützung anzubieten, damit sie ihre Selbständigkeit eigenständig und erfolgreich bewältigen können.



Ilona Orthwein

Kauffrau, Sozialwissenschaftlerin

✉ info@orthwein-beratung.de

☎ 030 / 78006874, 0151 / 52268129

💻 www.orthwein-beratung.de

Ich konzentriere mich auf die Themen Marketing, Vertrieb, Produktentwicklung, Businessplan, Finanzplanung und Finanzierung.

Branchen: (Online-)Handel, IT (Plattformen, App-Entwicklung), Bildungsbereich

Sprachen: Deutsch, Englisch

Profil: Ich bin ausgebildete Kauffrau und graduierte Sozialwissenschaftlerin und war über 12 Jahre im internationalen Bankgeschäft tätig, ehe ich mich 2003 als freiberufliche Unternehmensberaterin und Gründer- und Business Coach selbstständig machte. Ich habe das Internetprojekt Unternehmerinnen.org 2005 gegründet und bis 2017 betreut. Ich bin Expertin für Crowdfunding (Fachbuch 2014) und andere alternative Finanzierungsmethoden. Mein besonderes Interesse gilt Digitalisierungs- und Nachhaltigkeitsthemen. Seit 2017 arbeite ich erfolgreich mit Gründer*innen mit Fluchthintergrund im Projekt International STARTup CAMP der LOK.a.Motion GmbH.

Ich gebe regelmäßig Seminare zu Marketing- und Finanzierungsmöglichkeiten für Gründer*innen.



Marco Teschner

- ✉ mail@marco-teschner.de
- ☎ 030 / 47301381; 0151 / 12754008
- 💻 www.gruenden-berlin-brandenburg.de

Meine speziellen Kompetenzen liegen in der Entwicklung der Unternehmerpersönlichkeit und dem Buchhaltungscoaching.

Branchen: Handel (Einzelhandel, Automobile), Dienstleistung (Versicherung, Finanzwesen, Steuerberater), Handwerk (Bau)

Sprachen: Deutsch

Profil: Seit 1997 begleite ich Gründer*innen bei der Entwicklung ihres Geschäftsmodells, der passenden Vertriebsstrukturen und führe sie Schritt für Schritt an die Entwicklung ihres persönlichen Businessplans heran. Ich bin nicht nur Kaufmann und Steuerprofi, sondern verstehe mich auch als Coach, Wegbereiter und Ermöglicher.

Unternehmensführung geht über die Zahlen-Daten-Fakten hinaus, deshalb wird der Gründer an die Wahrnehmung als Chef*in und Unternehmer*in authentisch herangeführt – Stichwort: Unternehmerpersönlichkeit. Die Erfahrungen kommen aus gelebter Praxis als Geschäftsführer und Gesellschafter mehrerer Unternehmen mit bis zu 150 Mitarbeitern im Bereich Bauhandwerk sowie Bildung und Buchführungsservice – also aus erster Hand.



Benjamin Thompson

- ✉ hallo@benjamin-thompson.de
- 📞 0176 / 21628900
- 💻 www.benjamin-thompson.de

Insbesondere berate ich im Start-Up- und Gründercoaching zu Businesskonzept und Finanzierung. Außerdem: Geschäftsmodell, Positionierung, Zielgruppenanalyse, Controlling, Businessplanerstellung, Online-Marketing-Strategien, digitale Markterschließung (Website, SEO, SEA, Webshop, Social Media), Sanierung, Restrukturierung

Branchen: Gastronomie, Hotellerie, Tourismus, Dienstleistung und Einzelhandel

Sprachen: Deutsch

Profil: Von der Geschäftsidee bis zur erfolgreichen Umsetzung trifft ein Gründer viele wichtige Entscheidungen. Ich unterstütze Sie dabei, zur nötigen Klarheit und Handlungskompetenz zu gelangen. Was mich auszeichnet: dass ich als junger und dynamischer Unternehmer und Führungskraft einschlägige Erfahrung habe. Ich komme aus der Praxis und habe selbst erlebt, wovon ich spreche. Dabei untermauere ich meine Berufserfahrung mit fundiertem Fachwissen und Branchen- Know-how.

Ihr Vorteil daraus: "Aus Fehlern lernen" war gestern!

Profitieren Sie von meinem Know-how und überspringen Sie die leidigen "Lehrjahre". Meine lösungsorientierten und strategiegeleiteten Beratungen unterstützen Sie auf dem schnelleren Weg zum Erfolg.



Jacob Thomsen

Master International Business Administration

✉ mail@thomsen-beratung.de

📞 0176 / 45790530

🌐 www.thomsen-beratung.de

Gründen ist tun! Als Gründungscoach-Allrounder helfe ich seit mehr als 10 Jahren Menschen mit Rat und Tat dabei, den mutigen Schritt in die Selbstständigkeit zu gehen. Auf diesem Weg helfe ich als sprechende Gehhilfe z. B. bei: Businessplan einschließlich Finanzplan/Pitchdeck (z. B. zum Einwerben von Krediten/Förderungen/Investments), Priorisierung nächster Schritte, Marketing, Zielgruppen, Rechtsformwahl, kaufmännische Grundlagen und auch persönlichen Themen, die mit der Gründung verflochten sind.

Je nach Bedarf unterstütze ich gerne „hands-on“ – d. h. bearbeite gemeinsam erprobte Vorlagen, steuere Ideen bei zur Umsetzung, unterstütze vor Ort bei Gesprächen und Pitches und bin auch zwischen den Coachingsitzungen erreichbar. Methodisch bin ich ein Fan vom Lean-Startup-Ansatz, der den Gründungsprozess als eine Serie durchdachter Experimente versteht, um schnell zu lernen, wie das Geschäftsmodell für dich persönlich, deine Kunden und dein Konto gut funktioniert.

Branchen: Dienstleistungen, Kreativ- und Digitalwirtschaft, Einzelhandel, Gesundheit. Der Strategie- und Businessplanprozess ist in vielen Fragen branchenunabhängig – ob wir zusammenpassen, besprechen wir im Erstgespräch.

Sprachen: Deutsch, Englisch, Spanisch

Profil: Für dein Gründungsvorhaben bringe ich meine Erfahrung aus mehr als 100 Gründungsprojekten ein, die ich begleitet habe. Ich bin Systemischer Business Coach (ECA-zertifizierte Ausbildung) und BAFA-akkreditierter Unternehmensberater. Was dir meine BAFA-Akkreditierung nützt zeige ich auf meiner Website – ebenso wie viele selbstproduzierte Lehrvideos zu Gründungsthemen.

Es wäre mir eine große Freude, dich bei deinem Gründungsvorhaben begleiten zu dürfen!



Harald v. Trotha

Diplom-Kaufmann

✉ info@trotha-coaching.de

📞 030 / 81488952; 0163 / 8187209

💻 www.trotha-coaching.de

Ich unterstütze Sie gerne bei alle kaufm. und organisatorischen Fragestellungen insbesondere: Businessplan, Geschäftsmodell, Unternehmensplanung, Finanzierung, Kalkulation, Gründung UG, Steuern, Recht, Fördermittel, Tragfähigkeit, Team, Führung und Konflikt.

Branchen: Dienstleistungen, digital/online Business, Handel, Gesundheit, Technik und Produktion, sozial Entrepreneurship, Gemeinwohl

Sprachen: Deutsch

Profil: Seit über 20 Jahre unterstütze ich Gründer:innen auf dem Weg in ihre Selbstständigkeit. Als erfahrener Kaufmann mit breitem praktischem Wissen, auch aus eigener beruflicher Verantwortung, habe ich bereits viele Gründungen erfolgreich begleitet, einige bis heute. Gerne bringe ich mein gewachsenes Netzwerk und meine Expertise auch aus anderen Coachingprogrammen ein.

Mit meiner Erfahrung als Mediator unterstütze ich Teams bereits in der Aufbauphase.

Ich freue mich auf Menschen, die an ihren Träumen arbeiten, gerne unterstütze ich sie dabei. Ich biete mein Coaching auch online an.

→ **Unternehmer*innenpersönlichkeit**



Nicole Aßmann-Rimpau

Diplom-Kauffrau (FH), NLP-Coach

✉ info@unternehmungslust.berlin

📞 0173 / 6218266

🌐 www.unternehmungslust.berlin

Meine spezielle Kompetenz ist das Thema „Positionierung durch Begeisterung“. Ausgangspunkt für die Erarbeitung Ihres Businesskonzeptes sind Sie und das, was Sie begeistert. Von dort aus ein beständiges Business zu entwickeln, das Ihnen entspricht, ist meine Leidenschaft. Damit Sie Lust haben, jeden Morgen dafür aufzustehen.

Im Einzelnen: Angebotsschärfung und Spezialisierung, eigenes „Standing“ entwickeln, Alleinstellungsmerkmal herausstellen, Zielgruppen und deren Bedürfnisse kennen, Kundennutzen und Verkaufsargumentation, Verhandlungsführung und Preisargumentation, erfolgreich verkaufen, ohne sich selbst zu verkaufen, Kundenakquisitionsstrategien, Ablauforganisation, Vorgehensplanung, Prioritätensetzung, eigenes Zustandsmanagement.

Branchen: Dienstleistungs- und Kreativbranche, Gesundheit, Wellness und Sport, Handwerk, Verlagswesen

Sprachen: Deutsch

Profil: Ich bin mehrjährig selbstständig als Coach mit dem Schwerpunkt ganzheitliche Businesskonzepte. Ein Studium der Betriebswirtschaft, diverse NLP-Coaching Aus- und Weiterbildungen, handwerkliche Lehre und langjährige kaufmännische Praxiserfahrung in der freien Wirtschaft als Key Accountant, machen mich für Sie zu einer wertvollen Begleiterin. Ich besitze eine ausgeprägte Dienstleistungsmentalität und weiß, wie wichtig es ist, seine Argumente authentisch und begeistert vertreten zu können.

Also warum ich? Weil ich für Menschen brenne, die ihre eigene Vision leben wollen, auch schräge Ideen mag, Menschen und ihre Eigenheiten spannend finde und ihre Herausforderungen meine Leidenschaft wecken.

Persönlich wichtig sind mir Wertschätzung, Respekt und Vertrauen sowie Leichtigkeit und Freiheit im Prozess. Ich liebe es mich weiterzubilden und so beschäftigen mich die Themen Psychologie und Persönlichkeitsbildung, passives Einkommen, GfK, nachhaltiges Denken, gesellschaftliche Entwicklungen, Achtsamkeit und Erziehung. Ich freue mich auf Sie!



Dr. Simone Bernet

✉ bernet@bernet-coaching.de

📞 030 / 48494919

💻 www.bernet-coaching.de

Mein Fokus liegt auf der Entwicklung der Unternehmerpersönlichkeit. Darüber hinaus coache ich zu den Themen Profilschärfung, Konkretisierung des Unternehmensgegenstandes, Abklärung der Anforderungen und Zielgruppe, der Rechtsform, steuerliche Aspekte, Unternehmens- und Marketingstrategien, Preisgestaltung, Netzwerk, Förderstrukturen, Business- und Finanzplan.

Branchen: Kultur- und Kreativwirtschaft, Unternehmen, Vereine und Kultureinrichtungen, u. a. Darstellende und Bildende Kunst, Filmwirtschaft, Fotografie, Verlagswesen, Musikbranche, Architektur, Grafik- und Designwirtschaft, Modebranche, Autoren, Übersetzer, Journalismus, Rundfunk, Veranstalter, Eventmanagement, Handel, Dienstleistungen, Lehre, Forschung und Entwicklung, Initiativen und Interessensvereinigungen

Sprachen: Deutsch, Englisch

Profil: Seit 2008 bin ich als Business Coach und Unternehmensberaterin und im Projekt- und Konfliktmanagement in Berlin mit dem Schwerpunkt der Kultur- und Kreativwirtschaft tätig. Auf der Grundlage meiner eigenen Erfahrungen als erfolgreiche Produzentin gründete ich die Dr. Bernet Unternehmensberatung, die als anerkannter Bildungsträger AZAV zertifiziert ist und arbeite mit einem Team an Mitarbeiter*innen zusammen. Seitdem habe ich bereits viele Gründer bei der Gründung und Entwicklung ihrer Freiberuflichkeit bzw. ihres Unternehmens unterstützt und begleitet und nehme die Tragfähigkeitsprüfung für deren Förderung wie durch den Gründungszuschuss vor. In meiner Beratung gehe ich auf die besonderen Belange und Anforderungen der Kultur- und Kreativwirtschaft ein, die in der Zusammenarbeit mit der Privatwirtschaft und mit öffentlich-rechtlichen Einrichtungen auftreten und bestehen. Einen spezifischen Beratungsbedarf erfordern deren komplexe Strukturen und Besonderheiten.

Es handelt sich für mich darum, ein für die Zielgruppe motivierendes und relevantes Business Coaching und eine qualifizierte, konkrete und einheitliche Beratung in den zentralen Bereichen der Selbstständigkeit, in Fragen der Gründung, der sozialen Absicherung, der Perspektiven, des Aufbaus, des Marketings, der zeitlichen Planung und der Entwicklung anzubieten.

Marketing / Vertrieb / Produktentwicklung

Finanzen / Organisation / Struktur

→ **Unternehmer*innenpersönlichkeit**



Gisela Enders

✉ info@gisela-enders.de

☎ 030 / 12024940

💻 www.gisela-enders.de

Mein Schwerpunkt liegt in der Entwicklung der Unternehmerpersönlichkeit. Darüber hinaus coache ich zu den Themen Marketing, Finanzen und Online-Business.

Branchen: grüne Branche, Beratungsbranchen

Sprachen: Deutsch, Englisch

Profil: Seit 11 Jahren coache ich Gründerinnen und Gründer. Vorher habe ich selbst als Geschäftsführerin die Natur & Umwelt GmbH geleitet. Besondere Schwerpunkte waren hier ein Verlag, ein Online-Handel sowie zahlreiche Dienstleistungen im Bereich der Umweltkommunikation.

Ich habe umfangreiche Coachingkenntnisse aus dem Bereich des integrativen Coaching, des NLP sowie mit Wingwave und dem sozialen Panorama – letztere sind als Sonderstrategien besonders geeignet um Ängste, Sorgen und Blockaden aufzulösen.

Meine weiteren Schwerpunkte neben dem Gründercoaching liegen im Bereich des Geldcoachings und in der Team- und Führungskräfteentwicklung von Vereinen und Unternehmen.



Christiane Schild

Betriebswirtin

✉ schild@ubcs-berlin.de

📞 0173 / 1539448

🌐 www.ubcs-berlin.de

Business - und Finanzplan.

Branchen: Dienstleistungen, Kreativ- und Gesundheitswirtschaft. Handel

Sprachen: Deutsch, Englisch

Profil: Nach dem Studium der Betriebswirtschaftslehre - Schwerpunkt Rechnungswesen / Controlling war ich bei der Investitionsbank Berlin und der IHK Berlin tätig, um GründerInnen und UnterehmerInnen bei ihrer Entwicklung zu unterstützen. Dazu gehörte die Beratung zu Förder- und Finanzierungsmöglichkeiten und auch die Analyse von Businessplänen, als Jurorin beim Businessplanwettbewerb Berlin. Im Rahmen meiner Selbstständigkeit habe ich erkannt, dass es entscheidend ist für unseren Erfolg Freiheit im Kopf und in unseren Gefühlen zu haben. Finde Deine Identität als UnternehmerIn und lass alte Glaubenssätze los. Gemeinsam erarbeite ich mit Dir Deine Stärken, den Kunden nutzen und Deine Werte, die Du transportieren willst. Die Unternehmensidentität und das Image tragen entscheidend zum Erfolg Deines Unternehmens bei. Kreativitätstechniken und Struktur führen Dich durch Deine Gründung und finden sich in Deinem Finanzplan als konkrete Umsätze wieder.

Impressum

Erstellt von der



zgs consult
GmbH
Rungestraße 19
10179 Berlin

- ☎ 030 / 278733-0
- 📄 030 / 278733-36
- ✉ office@zgs-consult.de
- 🌐 www.zgs-consult.de

Als Treuhänderin und beliehenes Unternehmen des Landes Berlin verwaltet und vergibt die zgs consult GmbH - im Rahmen der Zentraleinheit Fördermanagement - Mittel der Senatsverwaltung für Integration, Arbeit und Soziales und der Europäischen Union.

